

糍粑越打越粘 生活越过越甜

——专访全国人大代表、江西省井冈山市茅坪乡神山村党支部副书记左香云

本刊记者 | 李颖 李炆 陆安平

坐落在黄洋界脚下的神山村，是井冈山革命根据地的重要组成部分。红色是神山村的魂，井冈山精神和红色基因流淌在神山村每个人的血脉里。

春日暖阳下，天空蔚蓝，空气清新，整个村庄一片怡然自得的景象。村口“笑脸墙”上贴着27张村民笑脸照片，拼成爱心形状，定格着眼下红火的日子。

顺着村口走不远，迎面一栋修葺一新的客家小楼，就是全国人大代表、神山村党支部副书记左香云的家。

小楼里，左香云正在为来村里旅游的游客们讲解着：“2016年2月2日，是神山村村民们永远记得的日子。那一天，农历小年，习近平总书记冒着风雪来到神山村，看望慰问村里的贫困群众……这张照片就是当时总书记在这里拍的……”

直到最后一拨游客离开，已是下午5点，我们的采访才正式开始。左香云洗了一把脸，接过妻子递来的茶，向我们解释着：“我现在是导游加讲解员，今天早晨6点就收到6拨游客预约，我会逐一作讲解，把我们神山村的好日子讲给游客们听！”

“我要回乡创业”

左香云是红军烈士的后代，身上有一股苦干、实干的劲儿。他的“故事”要回溯到上个世纪末。

1996年，初中毕业的他与许多同龄人一样，选择了外出打工去看看外面的世界。“那时候，村里一共230多人，有180多人外出打工，离开了神山村。”左



香云说。他曾到过广东东莞，但并未找到适合自己的工作，不甘心回村的他选择留在县城学摩托车修理。1999年，跟随同学到井冈山的旅游景点黄洋界卖小水桶、小弹弓等竹木手工艺品。细心的他发现，做手工艺品的供货人比他们这些纯卖货的小摊贩挣得多多了，于是思来想去他决定：“我要回乡创业，生产手工艺品。”2000年底，他骑着一辆买来的二手摩托车，带着身上仅剩的100块钱回到神山村，开始了竹木制品加工的创业之路。

2001年，凭借在黄洋界卖货的经验，他选择做弹弓这一最简单的手工艺品。可创业哪有那么简单，第一次做的200个弹弓惨遭退货。无奈之下，他向父亲求助，父亲用一个手工的锯子、一把裁刀，替代了锯木头的机器锯子，指点他用手工的土方法又做了200个弹



左香云家修葺一新的客家小楼。李燕 摄



左香云正在为游客们讲解。李燕 摄

升竹产品附加值。“起初，产品因为没销路、技术差，一度陷入困境，但想想当年红军坚韧不拔的精神，咬咬牙就坚持下来了。”左香云说，“等我趟出了路子，全村人都能跟着一起干，一起脱贫奔小康！”有志者事竟成，随着竹制品创业的道路越走越宽，也为神山村村民们找到了一条脱贫致富之路。神山村的竹制品从品类单一到多点开花，产品质量不断提高，附加值大幅提升。

在左香云家的竹制品陈列柜上，有一个系着红丝带的竹笔筒格外引人注目。习近平总书记来到他家时，曾拿起他制作的神山竹笔筒详细询问。今年全国两会，左香云将制作精美的神山竹笔筒带到了北京，笔筒上“不忘初心”四个大字遒劲有力。他说，“这是我们神山村美好生活的见证。我们会不忘初心，继续奋斗。”

“天天热闹得像过年”

“糍粑越打越黏，生活越过越甜。”2018年在全国两会“代表通道”接受采访时，左香云用这句话形容神山村脱贫摘帽后村民的幸福生活。他向我们坦言：“那是我第一次走进人民大会堂，第一次接受那么多记者的采访，说实话确实紧张。但一听到记者提问脱贫攻坚，

我就底气足了。井冈山在全国第一个脱贫摘帽，我必须把革命老区致富路越走越宽的喜讯向全世界传递！”

说起神山村的变化，左香云喜上眉梢。他告诉我们，依托得天独厚的自然景观和民俗风情，神山村对接大井冈全域旅游，搭上了旅游产业快车，全村的危旧房改造成了干净漂亮的安居房，进村的泥巴路修成了平坦通畅的“旅游路”，村民的“土山货”变成了“金疙瘩”，过去大家不知井冈山有神山，现在到了井冈山必到神山。神山村的名气越来越大，四面八方的游客络绎不绝，天天热闹得像过年。

“这一切改变都源于2016年2月2日，对神山村来说，那是一个非同寻常的日子。”左香云介绍说，“那一天，习近平总书记来到村里，看望、慰问困难群众，与

弓。功夫不负有心人，这一次的200个弹弓得到肯定，成功卖了500元钱。“现在我还清楚地记得将这200个弹弓挑到黄洋界去卖的情景。那时候正好赶上下雨，全身都淋湿了。”左香云说。虽然只有500块钱，对他而言却是莫大的鼓励，让他看到了希望。

井冈翠竹，青山藏“金”。“毛竹是我们神山村的宝贝！”左香云说，“当年红军利用竹钉阵给敌人设下埋伏，如今大家脱贫致富也靠它。”由于神山村交通闭塞，以前村民们只能将毛竹做成竹筷、竹篮、簸箕等初级制品，再走十几里甚至几十里路，拿到集市上去卖，价格低廉，销路单一，收益甚少。为了盘活神山村的毛竹资源，他特意去浙江学习竹制品加工技术，并尝试开办了村里第一家加工厂，探索竹制品深加工，努力提

大家一起打糍粑、磨豆腐、过小年，要求井冈山在脱贫攻坚中作示范、带好头。在扶贫的路上，不能落下一个贫困家庭，丢下一个贫困群众。”在精准扶贫政策的带动下，2017年2月26日，神山村随井冈山市一道，在全国率先脱贫摘帽，告别了贫困。

为了以产业带动增收，左香云经过认真调研，推出了神山村新的主打产品——神山竹酒：装酒的竹筒是本地的毛竹，筒内的米酒也是自家酿造，堪称地地道道的神山村出品。神山竹酒不仅销路喜人，也给村民们带来了实实在在的福利。“我们一年需要上万根的毛竹。”左香云算了这么一笔账，以前，他们收购竹筒，对形状、品相有严格的要求，一亩竹子有近30%不符合要求。“现在用来装神山竹酒，圆的、扁的都能用，相当于给村民增加了30%的收入。”

让“资源”变“资产”，竹子产业的成功给村民打了样。脱贫致富有了方向，家家户户都动了起来，种黄桃、植红茶、改竹林、挖鱼塘、开餐饮……富民产业在神山村遍地开花。

“以前村里我们这个年纪的人就我一人在家，现在每家每户都有年轻人回来了，大家都看到了商机。”左香云告诉记者，如今的神山村民，家家户户都在奔着自己的好日子。

“人民选我当代表，我当代表为人民”

2018年1月28日，左香云被选举为第十三届全国人民代表大会代表。从农村致富带路人到全国人大代表，他的身份发生了变化，但不变的是他带领村民致富的信念。“人民选我当代表，我当代表为人民。我的爷爷是为革命牺牲的，他的初衷是为了人民的幸福生活，我作为一个党员干部，必须让群众生活越过越好。”左香云表示，“作为一名全国人大代表，要把总书记的殷切期望、把革命先辈的奋斗精神，转化为发展的动力，再加把劲，努力和全村人一起创造更加美好的幸福生活！”

作为全国人大代表，他深感责任重大。“我是一个地地道道的农民。作为全国人大代表，我不仅要履好职，还要把中央的精神带回来。”谈到人大代表的工作



神山村依靠特色竹制品加工创出了一条致富路。李焜 摄

时，他觉得这是一个新的考验。“我生在农村，长在农村，专业性还不足，但人大代表的身份让我有更多机会帮助农村和革命老区，也促使我更深入地观察、深入地思考。有些老百姓反映给我的问题，我要结合整个行业、整个地区甚至整个国家的状况，具体分析是全国层面的问题，还是市里、乡里能解决的问题。”

“作为一名农村代表，如何利用好互联网，助力乡村振兴产业发展，是我最为关注的。神山村要依靠产业兴旺，产业带动收入，收入带动文明，要让村民富了‘口袋’的同时富‘脑袋’。”左香云说，“我想通过互联网把我们村里种的东西第一时间卖到城里去。”他和村里的致富带头人正在探索互联网助力乡村振兴的新方式，“我们正在推进‘神山糍粑’系列农产品的线上线下一体化发展，还希望将神山游客纳入大数据管理。”

为此，左香云在去年全国两会上建议，要因势利导，出台人才、公共服务、激励机制等方面政策措施，支持农村电商继续加快发展。要在政策上发力，把淘宝村、电商村作为数字乡村试点的重要抓手，加大支持力度。“在这方面财政部门给了我们很大的支持。建议能够全面提升乡村信息基础设施，加强乡村公共服务体系建设，帮助农民网商向企业化、品牌化、生态化发展，提升自身竞争力。要探索农村的电商销售新路，让农民的幸福生活越过越好！”