

应当重视潜在亏损问题



夏荣海

石榴奇

当前,在一些企业中存在着潜在的亏损。所谓潜在亏损,就是企业财产的实际价值(或称重置价值)低于帐面价值。由于种种原因,这一差值(损失)尚未反映出来。

潜在的亏损主要表现在以下几个方面:1.财产短缺、毁损、变质没有发现或虽已发现却未作处理;2.库存物资或产品质次价高不适销,长期积压;3.少转生产成本,把差额留存在在产品中,或少转销售成本;4.已形成或将形成坏帐的应收款项。

产生潜在亏损的原因是多方面的。首先是指导思想不端正,有的片面追求高速度,拼命生产那些明知

不适销但产值高的产品。有的单纯争取超计划、超历史、达高水平,不惜虚报产量、产值,虚增利润。其次是实行经营承包责任制后,由于利润和工资或税利和工资挂钩,有的企业为了保证上缴税利和职工收入,采取盘亏不报、呆帐不转、贬值积压不作处理等办法,以维持其虚假盈利。再次,是经营管理不善,市场信息不灵,供销合同的订立和执行均不严肃,对供销人员的经济责任不明确;没有定期或不定期清理资财的制度。忽视对在产品的及时盘点,有的管理部门岗位责任制不健全,财会人员素质不高,核算不细等等。

潜在亏损的结果是:“两头丰,中间空”。即国家税收增加,职工收入增加,而企业资金却被挖空了,发展下去势必落得个“三者皆空”。如果不端正思想,没有正确的措施和严格的监督,潜在亏损因素还可能更加趋于隐蔽和严重。这就要求,必须加强企业内部的经营管理。对各车间、班组、科室、部门,要层层落实经济责任和岗位责任。如对采购人员不仅要明确对原材料的品种、数量负责,而且应对规格、质量、供应时间、库存限额、资金占用等负责;对推销人员除规定年、月推销定额外,更应当对销货款回收期等负责;仓库管理人员除对物资的收发应有严格、及时、准确、完整的记录外,还应有及时清点和按限额供料等责任;各生产部门应有详细的原始记录,完成的产量、质量,要严格验收制度。各管理部门,特别是财会部门必须充分掌握详实资料,充分发挥监督作用,务求资财翔实,盈亏核实。对已存在的亏损因素,必须认真清理、核实,查明原因,分别处理。

单位: %

年 份	甲 企 业		乙 企 业		丙 企 业		丁 企 业	
	资金利润率	逐年差额绝对值	资金利润率	逐年差额绝对值	资金利润率	逐年差额绝对值	资金利润率	逐年差额绝对值
1981	10	3	22	3	8	2	1	1
1982	13	3	19	3	6	2	2	1
1983	16	3	16	3	8	2	0	2
1984	19	3	13	3	6	2	-2	2
1985	22	3	10	3	8	2	1	3
Σ	80	15	80	15	36	10	2	9
平均利润变化率	18.75		18.75		27.78		450.00	