## 加强流动资金管理 提高企业经济效益

### 干顺银

中国化工供销公司中南公司自去年以来,从加强流动资金管理入手,大力改善经营管理,收到较好的效果。1988年,流动资金周转天数比上年同期加快46天;实现利润1051万元,人均创税利13·65万元,超额60%完成计划指标。今年上半年,在资金短缺的困难情况下,定额流动资金周转天数又比上年同期加快3天,实现利润比去年同期增加74万元,增长了17%。

#### 一、典型分析,提高对资金定额管理的认识。

该公司长期从事计划分配工作,资金使用由财务部门统包供应,不少职工头脑中的资金、利息、效益观念淡薄。公司为此向职工重点解剖分析了几个典型事例。如公司设备科1987年9月购进30辆日野牌载重汽车,金额226·8万元,按规定收取3%费用。如果加快销售,还可有一点盈利。但压库半年,直到1988年3月清理库存时才销售出去。仅算利息一项支出,这批汽车就已发生亏损。再如两个业务部门实现相等利润,但由于占用的资金不同,占用时间长短不同,效益高低存在很大差异。通过这样的算帐对比,职工普遍感到了加强资金管理的重要性和紧迫感,为公司下一步建立资金定额管理经济责任制打下了基础。

#### 二、完善组织措施,核定资金定额

首先,公司成立了有公司领导、计财科长等人组成的"资金统筹调度领导小组",负责公司各项资都的全面管理,统筹调度,合理运用。各业务科室都确定了一名"资金分管员",负责本科室内部资金使用的协调管理。资金领导小组根据公司流动资金状况内结合全年任务,分科核定资金定额,并按照计划外的不同情况分别测算,制订出科学、合理水处的周转次数核定资金定额,计划外部分,则根据上级下达的进销任务和要求出去的周转次数核定资金定额,计划外部分,则根据公到的周转次数核定资金定额,计划外部分,则根据公到的周转次数核定资金定额,计划外部分,则根据公到司全年总的利润指标要求,结合上年水平,先确定各科室的目标利润,然后按照一定的资金利润率、资金周转次数测算出各科室的流动资金进行了一次彻底清理,对公司的流动资金进行了一次彻底清理,对公司的流动资金进行了一次彻底清理,

将所有的资金占用列出清单予以公布,要求超额占用资金的部门限期把库存压缩到定额以内,并规定了具体的工作内容、时间要求、奖惩措施。由于目标明确,短短两个月内压缩资金2800多万元,迅速扭转了流动资金紧张的被动局面。

#### 三、推行资金有偿使用的经济责任制

核定了资金定额后,公司将各科室资金运用情况 与奖励制度直接挂钩。1988年公司奖励制度的基本原 则是按照万元创利定额计奖, 即各业务科室当月实现 的利润乘一个固定系数即为该科室当月应 发 奖金、为 了和资金使用挂钩,公司对少占或多占资金的科室, 相应增加或减少该科室当月计奖利润。具体做法是: 公司规定核定的资金定额,包括定额流 动资金占用和 应收预付款、债权债务以及其它结算资金等非定额流 动资金占用。在核定的定额以内,由各科室按公司规 定掌握使用,公司不计算资金占用利息,实现利润全 额做为计奖基数。超定额占用资金、需经"资金领导 小组"审查批准, 其超占资金要求最低按12%创利。 对这部分多占资金,按照银行现行流动资金 贷款利率 计算资金占用费, 在当期实现 的利润总额中予以扣 除,之后才能列为计奖基数;如果节约资金,可按存 款利率计算增加该部门当月的计奖利 润,同 时规定了 七条督促检查的措施。

为了保证资金管理工作的开展,他们制定了《资金定额管理经济责任制》并狠抓落实,奖罚兑现。由于动了"真格"的,业务科室的同志普遍关注本科室的资金占用情况,在保证完成任务的前提下,尽量把库存控制在定额以内。经营活动中注意"两头着地"和"四个落实",即买方和卖方着地,资源落实,供货单位落实,合同、单证等合法手续落实,销售对象法人和付款方式落实。做到大进大出,快进快出,加快资金周转,对已拨待运的物资,抓紧催发、催运,加速资金回笼。

他们还明确规定了债权债务也视同定额内资金占用,因此,业务科室主动抓紧了债权债务的清理,扭转了过去对债权债务清理工作叫得凶,抓得松的状

# 缓解资金困难 的几点做法

## 武增光

年初以来,山西省外文书店面对流动资金严重不足的情况,从加强资金管理入手,挖掘企业内部潜力,开展双增双节运动,缓解了资金紧张的困难,推进了业务的发展。

第一,抓紧外欠款的清理,减少非商品资金占用 1.清理单位订书欠款。至去年6月底止,订书单 位拖欠该店的书款达60万元之多。为了清回这类欠 款,该店责成专人负责催要,上门清理,到今年6月 底,收回单位欠款40多万元。

2.清理外埠调拨欠款。该店承担有外语录音磁带的复录供应任务,并经常有进口空白磁带的调拨业务。由于采用的是先发货后付款的方式,发货后,有的单位不及时承付,甚至拖欠达三四年之久。对此,店部与发货部门实行包干催要,并把清欠与奖罚挂钩,调动他们清理外欠的积极性。近一年来,通过打电话,发信函,上门清理的办法,共清回外欠款30多万元,使"应收货款"余额由上年6月底的511770元,降为今年6月底的143220元。并且将先发货后付款的办法改为"见款发货"的办法,杜绝了外欠滞呆死帐的损失。

3.清理"在途商品"欠款。过去该店 承 付外来划

款,采用的是见单付款的办法,由于款划得早,货到得迟,结果形成了大量"在途商品"资金占用,到去年6月底达到443200元。对此,该站采取查询和外出对帐清理的办法,积极组织清理,到今年6月底"在途商品"余额已下降到93139元。并对"在途商品"划款作了改进,实行来货入库、入库划款,做到了"在途商品"和"应付货款"两个对应科目及时对销,避免了划款中呆帐死帐的发生。

第二,处理积压库存商品,实现资金 使用 良性循环。

库存积压大,滞销商品多,商品流转周期长,也是该店长期以来存在的一个严重问题。为了解决库存积压,他们采取了退、换、减、损四字法进行压缩。收效显著。退、就是和发货单位协商退货;换,就是与发货单位,用滞销品种调换畅销品种;减,就是对内容过时、积压已久的品种减到对折或三折出售;损,就是对残、损或无参考价值商品报损处理。一年来,该店从呆滞损失准备金项下,共拿出20万元,处理各种积压商品50多万元,使声像商品资金实现了良性循环。

对图书积压部分也采取积极措施进行处理。营业部、进口部主营图书,他们采取展销、特价、报损办法,一年中处理了20万元的积压商品。营业部过去图书库存在80万元左右,现在已降到60万元上下,而销售收入不仅未减,反而比去年同期增长32%。

在处理积压商品的同时,该店改进进货办法,对订货、进货,严格实行柜台、主任、经理三审制,坚持勤出勤进、多品种、少数量、抓重点方式,做到进货合理。目前,该店已基本做到了声像库存无积压,图书库存无滞销,使畅销品种和正常备货占全库存的90%左右,不仅取得了较好的经济效益,也取得了较好的社会效果。

况。1988年债权债务比上年减少了70%。目前除了少数几笔老大难问题外,已基本清理完毕。

四、发挥财务部门作用,保证 资 金定额责任制顺利实施

为了配合资金管理办法的顺利实施,公司财务部门注意改进工作方法,以适应资金管理的需要。工作中,健全了有关经济指标月报表,改进了核算方式,制定了经营资金使用审批制度;定期向业务部门提供债权债务清单和托收未回款清单并协助催收;每月在

公司办公会通报各科室指标 完 成 情 况 及 资金占用情况。每季一次经济活动分析会议,肯定 成绩,找出差距,分析原因,提出改进意见;结算时 坚持"三快一细"的工作方法,即快结算,快托收,快进 帐,细审核。注意随时掌握资金动态,做好各业务 科室之间的统一协调工作。在财务部门的积极参与下,使资金定额管理责任制取得了比较明显的效果,同时也在实践中锻炼了队伍,提高了财务管理水平。