



我无悔的追求

□ 吕德胜

已近不惑之年的我,回望 20 多年的会计生涯,事业上的进步,成绩的取得,都来源于对“诚信”的坚持。

我,一个农家子弟,1980 年跨出某中专校门,分配于某制药厂财务科从事财会工作。刚上班几天,科长就让我搞出纳工作,与钱直接打交道。经过慎重考虑,我拟定了干好工作的思路、方法和步骤。由于我手脚勤快,虚心好学,刻苦钻研,很快就熟悉了厂财务科的核算流程、人员分工、工作特点及财务制度等。

经过出纳工作的锻炼,我对会计工作的重要性也有了深刻的认识。转眼一年时间过去了,科里的一个同志要调走,科长让我兼任了这位同志的工作——原材料核算。面对一尺多高的账簿,近 1 000 种原材料的明细账,怎样划价?怎样结转成本?怎样按批号、批次对中成药进行归类?接手这项工作后才知这工作的难处。忧虑、焦急包围着我。一天下班,我到科长家里向他坦露了自己的担心和顾虑。科长首先肯定了我一年多来的工作表现,又说:我年轻,没什么负担,又有文化知识,只要树立信心,好好干,是一定能干好的。我只有迎难而上了。于是虚心向周围同志请教,细心琢磨、体会,寻找核算的规律和特点。我先对数千种药材进行列表,标出其名称、单价、产地;接着按常用药、畅销药进行归类,并对每月及季节性常用药材都是哪些,常用账本都包括哪些等等都熟记于心。尽管我这样细心,到了月底结转成本时,材料成本还是不准确,怎么办?诚实守信及强烈的工作责任心要

求我必须查清其来龙去脉。当天我就查了一天,可到了晚上 10 点多还是找不着原因,头晕脑胀的,倒头便睡。寒冷的东北风把房檐的瓦片吹到地下,响声把我惊醒。噢,凌晨 3 点了。一翻身,我从床上跃起,又开始查找。功夫不负有心人,天快亮的时候我终于找到了原因。原来是参苓、白术片两种药材的领料单给重叠了。

几年后,我调到另一家商业集团公司下属分公司继续从事财会工作。经理承包了这家单位,但财务隶属关系、人员管理仍要受集团公司控制。当时我作为财务科长的助理,负责债权债务及往来结算资金的管理,协调公司与银行、税务及财政部门的关系。1989 年市场一度疲软,商品滞销。对此,集团公司制订应对策略,改变营销手段,提出“压缩库存,开支从严,降低费用,扩大销售,完成税利目标”的方针。公司经理为了完成承包任务,要求对库存进行盘点清查,对冷背呆滞残损霉变商品进行集中处理,该降价的降价,搞薄利多销。这样做还真有效,库存商品下降幅度较大,利息费用降低,年终时,公司盈利。但我经过仔细分析后,发现公司当年是不盈利的。原因是尽管销售红火,但其中赔本买卖较多。经过几个昼夜的查找核实,我发现了公司成本结转不实是虚盈实亏的原因。一是会计结转成本方法不对,随意改变会计政策,由倒挤法转为毛利率法;二是没有计提商品削价准备(现制度叫存货跌价准备);三是随意改变费用结转方法,该摊的不摊、该提的不提,草率结转成本。查明事实后,我便

迅速向集团公司反映了情况。不久集团公司就组织人员进行复查,并举一反三,对全系统进行了检查和纠正。这样才使集团公司当年的会计利润真实可信。谁知道,我由此捅了马蜂窝。

公司经理起初对这一事件保持异常的冷静,出奇的沉默,就像什么事情也没发生一样。而当我向他请示工作时,他的脸阴沉着,并讽刺挖苦我,我难堪极了,真不知道是怎样走出他的办公室的。一连几天我都惴惴不安,担心以后还要出事。果不其然,几个月之后,公司经理以冠冕堂皇的理由将我“高升”到别的非会计“重要岗位”展示才华。事后我才知道,税务局拟付给经理完成税收任务的巨额奖励,银行回收贷款任务若完成将给带来的不好好处,集团公司将兑现的利润承包奖励,以及被提升为集团公司的副总的可能性等等,都因我的“多事”被化为泡影。他不“升”我升谁?我前思后想,反复琢磨,自己没错呀,错就错在我这个会计对“诚实守信”的执着。

90 年代初,政府机关招干考试,录用公务员,我积极报名参加应考。过关斩将,层层选拔,我有幸被选中。当人事部门来我公司外调时,公司经理又把我狠“夸”了一番,要不是后来人事干部排除干扰,了解事实真相,我不可能有在公务员岗位上这十几年的经历。

回首往事,苦中有乐。真实反映会计信息是我的信仰,诚实守信是我无怨无悔的追求。

(作者单位:西安市财政局)

责任编辑 刘黎静