

不要永远等下去

1973年，英国利物浦市一个叫科莱特的青年，考入了美国哈佛大学，常和他坐在一起听课的是一位18岁的美国小伙子。大学二年级那年，这位小伙子和科莱特商议，一起退学去开发32Bit财务软件，因为新编教科书中，已解决了进制制路径转换问题。

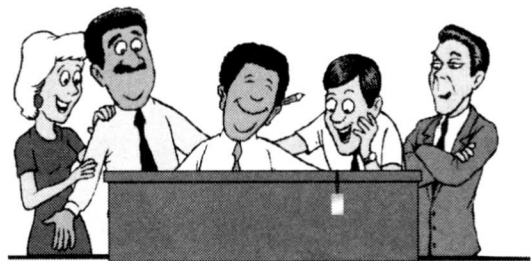
当时，科莱特感到非常惊诧，因为他来这儿是求学的，不是来闹着玩的。再说对Bit系统，墨尔斯博士才教了点皮毛，要开发Bit财务软件，不学完大学的全部课程是不可能的。他委婉地拒绝了那位小伙子的邀请。

十年后，科莱特成为哈佛大学计算机系Bit方面的博士研究生，那位退学的小伙子也是在这一年，进入美国《福布斯》杂志亿万富豪排行榜。1992年，科莱特继续攻读，拿到博士后学位；那位美国小伙子的个人资产在这一年则仅次于华尔街大亨巴菲特，达到65亿美元，成为美国第二富豪。1995年科莱特认为自己已具备了足够的学识，可以研究和开发32Bit财务软件了，而那位小伙子则已绕过Bit系统，开发出Eip财务软件，它比Bit快1500倍，并且在两周内占领了全球市场，这一年他成了世界首富，一个代表着成功和财富的名字——比尔·盖茨也随之传遍全球的每一个角落。

对一件事，如果等所有的条件都成熟才去行动，那么他也许得永远等下去。■



用小鱼钓大鱼



汉斯是美国一家罐头公司的经理。开始的时候，汉斯的名字并没有多少人知道，因此汉斯要想办法使别人认识自己。1957年，美国芝加哥市举办了一个全国博览会，汉斯为了推销自己的产品，扩大知名度，也向博览会申请了一个摊位。因为参加博览会的绝大多数商品在美国的名气都是非常大的，所以博览会负责人把毫无名气的汉斯的展品安排在展厅最不引人注意的偏僻的小阁楼上。

博览会开始以后，参观的人络绎不绝，然而光顾汉斯台前的人却少得可怜，汉斯很是苦恼。第一天过去了，到了第二天的时候，汉斯想出了一条妙计，于是他连夜做好了准备工作。

第三天，会场的地面上突然出现了许多小铜牌，小铜牌的背面刻着一行字：“谁拾到这块小铜牌，谁就可以到展厅阁楼上的汉斯食品公司陈列处领取一件汉斯纪念品。”这些小铜牌是汉斯连夜订做又派人撒到展厅里的。正像汉斯所预测的那样，本来无人光顾的小阁楼不久便水泄不通了。

“汉斯的小铜牌”被人们到处传诵着，记者们纷纷前来报道。汉斯的产品很快就名声大振了。到博览会闭幕的时候，汉斯已经赚了55万美元。

“用小鱼钓大鱼”的方法非常适合于那些刚进入市场、知名度不高的企业和产品。■

本栏目李斐然整理