

社长与园艺师

日本三洋电机的创始人井植岁男是一名成功的企业家，他的企业在他的辛勤经营下从无到有，蒸蒸日上。

一天，他家的园艺师对他说：“社长先生，我看您的事业越做越大，而我却碌碌无为，您教我一点创业的秘诀吧！”

井植点点头说：“行！我看你比较适合园艺工作。这样吧，我的工厂旁有两万坪空地，我们合作种树苗吧！树苗多少钱一棵呢？”

“40元。”

“好！以一坪种两棵来算，扣除走道，两万坪大约种25 000棵，树苗的成本是100万元。3年后，一棵树可卖多少钱呢？”

“大约3 000元。”

“100万元的树苗成本与肥料费由我支付，以后3年，你负责除草和施肥工作。3年后，我们就可以收入600多万元的利润。到时候我们每人一半。”

听到这里，园艺师却拒绝说：“哇？我可不敢做那么大的生意！”

最后他还在井植家种树苗，按月领工资。

一个没有胆识的人，再好的机会也会错过。■



“一滴”的启示

约翰·D·洛克菲勒是举世闻名的石油大王，他曾经掌握全美制油业95%的实权。

洛克菲勒年轻时只是美国某石油公司的一名普通职员，他的工作就是巡视并确认石油罐盖有没有自动焊接好。石油罐在输送带上移动至旋转台上，焊接剂便自动滴下，沿着盖子回转一周，作业就算结束。每天反复好几百次地注视着这种作业，他感到厌烦极了。

无所事事的他发现罐子旋转一次，焊接剂滴落39滴，这一连串的工作有没有可以改善的地方呢？

一天，他突然想到：如果能将焊接剂减少一两滴，是不是能节省点成本？经过一番研究，他研制出37滴型焊接机。但用这种机器焊接出来的石油罐偶尔会漏油，并不理想。

但他不灰心，继续潜心研究，又研制出38滴型焊接机。这次的发明非常完美，不久公司就采用了这种新的焊接机。虽然节省的只是一滴焊接剂，但“一滴”却给公司带来了每年5亿美元的利润。

能见别人所未见，才能做别人所不能做的。■

