

对于做好1958年农村公債推銷工作的几点意見

梅家謨

随着全国农业生产的大跃进，如何做好1958年农村公債推銷工作，是目前公債工作中的一个重要問題。根据各地的經驗，要做好这项工作，超額完成任务，必須依靠党政的領導、妥善安排公債工作和改进推銷公債的方法。現在，就个人所见，談談这方面的意見：

一、依靠党政的領導。就財政部門來講，首先應該根据本地区的工作情况，拟訂公債推銷計劃报請党政領導在全盘工作部署中加以安排。如湖北省麻城县1957年的公債工作，是財政局將推銷計劃报經县委批准后，由县委在全盘工作中統一规划、統一安排和統一檢查的。并且，县委还在三級干部會議上提出：“以抗旱保收、冬播为中心，緊密結合粮食征購，突击完成公粮、公債等任务”的行動口号，因而在短短的時間內，就超額完成了公債任务。其次，在推銷公債的过程中，还应經常向党政領導汇报公債推銷、交款的情况，以便及时取得党政的支持。江苏省盐城縣有一个乡1957年12月上旬才完成当年推銷任务的44%，經县財政科长將該乡情况向領導汇报后，县領導上就亲自檢查該乡的进度，結果不到半月的時間，交款任务便全部完成了。

二、如何結合农村中心工作將公債工作加以妥善安排。在农村工作繁忙，农民收入有季节性的情况下，要把公債工作和中心工作做到妥善安排，我認为，应该根据以往农村公債推銷“宜早不宜迟”的經驗，除了有条件提前进行推銷的地区，都应抓紧时机及早推銷外，一般应该根据农村具体情况，确定推銷時間。譬如，在以夏季作物为主或夏季收入較多的地区，可以在夏收預分前組織認購，預分时組織交款；在以秋收为主或夏季收入較少的地区，如果上半年不便推銷，也可在秋收預分前組織認購，預分时組織交款。但在推銷工作的具体部署上，要注意和农村有关工作緊密結合起来統一安排。一般地說，公債任务的分配，应同农业社制定預分方案的工作結合；組織認購应同农业稅征收工作結合，因为这样既便于組織力量，又能保證公債工作的順利进行。組織交款应同收購农副产品的工作結合，并把它和收交农业稅、貸款等工作进行适当安排，以免相互影响。

三、在推銷方法上应注意的几个問題：

(1) 加强对农业社干部的政治思想工作，

鼓起他們做好公債推銷工作的干劲。因为农业社的干部是国家向农民推銷公債的直接組織人，他們工作的好坏，同推銷任务能否順利完成有很大的关系。如江苏省揚州市有两个农业社，彼此的經濟情况和公債任务都相差不多，但一个社的干部对公債工作重視，在認購前进行了細致的組織動員工作，按戶摸底提出認購数字，并进行了个别酝酿协商，因而順利地超額完成了任务。另一个农业社則由于干部对公債工作不够重視，工作比較草率，認購前既未做好思想发动和酝酿协商工作，認購时又没有很好地掌握，因而認購了两次都沒有完成任务。

其次，剛剛开始推銷公債的时候，有些干部往往产生一些不正确的思想認識。如有的社干部認为，通过整風群众觉悟空前提高了，公債任务又不大，完成任务沒啥問題，存在着松勁思想；也有的社干有畏难情緒，認为群众沒有錢，群众对推銷公債，有思想抵触，工作不好进行。因此，在推銷工作开始前，要抓住政治思想这一环，加强对社干部的思想教育，鼓起他們的干劲，并交代具体做法，強調貫徹“合理分配、自願認購”的原則，使他們能够細致地进行推銷公債的組織工作和動員工作。

(2) 結合当前政治形势，采取专题辯論的方法，加强对群众的宣傳動員工作。認購前，应結合当前政治形势，以全国农业发展綱要（修正草案）和本地工农业大跃进的规划为动力，深入进行宣傳。在宣傳中，要把国家发行公債对促进工农业生产大跃进的意義和購買公債对国家和对个人的好处講清楚，发动群众展开专题辯論，以鼓起广大农民积极購買公債的勁头。經驗証明，經過这样的宣傳后，群众在振奋人心的新形势的鼓舞下，就会积极地踊跃認購公債，使公債的推銷任务能順利完成或超額完成。

(3) 实行由农业社代交借款的办法，并督促农业社及时交款。去年的經驗証明，采用这一方法，能够保證交款任务的完成，还避免了干部向群众收交款的麻煩。江苏省无錫市一个乡在1957年推銷公債时，曾采取由农民自交款的办法，到12月18日才达認購数的32.15%，后改行由农业社代交的办法，交款很快就上升到90%以上。当然在有条件提前推銷公債的地区，如农民手中有錢，也可組織农民自交。