



东北塘乡积极发展奶牛生产

袁宏春 宋志刚



根据社会需要和市场要求，因地制宜地调整农村产业结构，发展商品生产，是进一步搞活农业，促进农民致富的重要措施。近几年来，江苏省无锡县东北塘乡在抓好粮食生产的同时，充分利用当地有利条件，采取各种措施鼓励农民发展户养奶牛，收到了较好的效果。

东北塘乡家庭饲养奶牛已有50多年的历史，农民具有丰富的饲养奶牛的经验，并且因为靠近无锡市区，有着良好的销售市场。但在过去很长一段时间内，由于受“左”的影响，农民家庭饲养奶牛被当作资本主义的“尾巴”割掉了。党的十一届三中全会以来，为了使农民逐步走上富裕的道路，东北塘乡人民

政府在上级有关部门的大力支持下，认真进行农村产业结构的调整，扶持农民发展户养奶牛。他们积极与银行、信用社联系，帮助养牛户申请贷款，解决购买奶牛资金不足的问题。为了做好饲养奶牛的产前、产中、产后服务工作，这个乡先后建起了良种牛健康牧场、乳品饮料厂、冷库等，以解决优良牛种的培养、鲜奶的收购和加工问题。他们还成立了奶牛服务公司、乡畜牧兽医队、乡奶牛协会，解

决奶牛饲料供应、配种、疫病防治和提高饲养技术等，为农民发展户养奶牛打开了方便之门。在东北塘乡发展农民户养奶牛的过程中，财政部门给予了积极支持。乡财政所近几年帮助筹集了120多万元的资金用于与奶牛生产有关的项目上，无锡县财政局1984年增拨一万元财政周转金，解决该乡青饲料储存过冬问题，上级财政部门近两年也下拨38万元作为太湖农区

货招天下客 客引信息来

胡晋安
许卫星

山西省阳城县有个柏沟村，1984年遭到毁灭性的冰雹袭击，全年农业收入只有14,800元，但全村人均纯收入达到1,050元，比1983年人均收入400元增长一倍半，比1978年人均收入135元翻了近三番。

这个村为什么会有这么大的变化？他们的秘诀在哪里？原来，近几年这个村调整了产业结构，在搞好农业生产的同时，重点发展以生产耐火砖为主的村办工业，并且不断改善经营管理。用他们自己的话来说，就是“货招天下客，客引信息来，信息

通天下，财源永不竭。”

抓资源信息，增强信心

柏沟村有着丰富的生产耐火砖用的矽土和煤炭资源，也有生产耐火砖的传统。但长期打不开销路，有些群众丧失了生产信心。村干部在听取顾客和群众意见的基础上，决定派人到生产耐火砖的重点地区进行调查。经过调查，他们了解到本村产的矽土含铝成分大，耐压力强，耐火度高，矽土质量超过了其它地区。这一资源信息的获得，使他们大增信心，坚定了专业生产的方向。

抓技术信息，提高质量

有了资源优势，并不等于产品就能占优势。要想产品占优势，必须质量超过竞争对手。柏沟村的干部深深认识到这一点。为了保证质量，他们狠抓了技术信息的搜集。1983年以来，他们通过省内外的几十个信息联络点，获得了各地生产耐火砖的用料标准、规格型号等关键性技术信息。吸取各地的长处，他们很

养殖奶牛的科研费用。

经过短短几年的时间，东北塘乡户养奶牛从无到有，发展迅速，1984年底已有1,205头，加上乡奶牛场饲养的奶牛，全乡奶牛已达1,682头，总头数比1978年的324头增加了5倍，被人们誉为“奶牛之乡”。1984年全乡提供鲜奶1,123.1万斤，产值292万元，净利润139.9万元。全乡1984年人均收入669元。

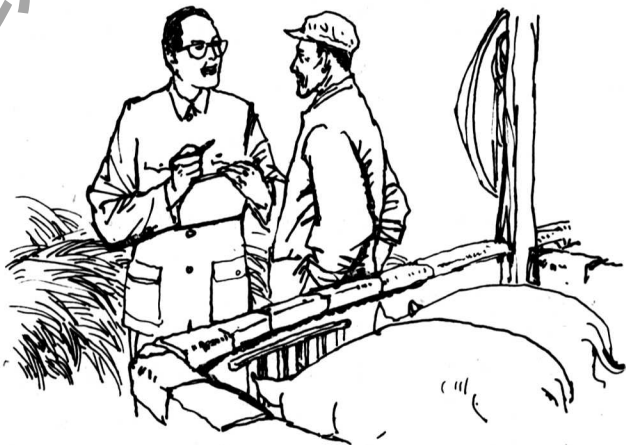
东北塘乡发展户养奶牛，带来了一系列的好处：

(1) 每年可向市场提供大量鲜奶，在一定程度上缓和了城市吃奶难的矛盾，促进了乳制品加工业的发展。(2) 为农民找到了致富的门路。户养一头奶牛，每年可增加收入1,000多元。牛多草变宝，就连割草也可以致富。该乡有一个农户，三年时间割草收入6,000元，造了一幢楼房，买了一头奶牛，还购买了电视机等家用电器。(3) 为农村剩余劳力找到了出路。仅每年割青饲料，全乡就需要2,500个劳动力。(4) 牛粪肥效高，有利于改良土壤，提高产量，降低成本。一头奶牛的粪肥，可供三亩粮田，或五亩鱼池，或500平方尺蘑菇床的用肥。(5) 随着农民收入的增加，消费水平和购买能力的提高，又可为建筑材料和耐用消费品提供更多的销售市场。

「财政所帮我奔富路」

我叫周亚勋，今年五十岁，是湖北省浠水县洗马区羊角乡官塘村养殖专业户，全家十口人，承包了10.6亩水田。去年春天，区财政所建立专业户联系点，我给挂上了“号”。打这以后，负责联系我的区财政所农财员乐伯元同志，经常到我家了解生产经营情况，碰到我有困难，就及时帮助解决，从订科技报到请技术员，他都挂在心上。四月份的一天，我告诉他想发展养殖业，但苦于手头资金不足，他听说后，表示积极支持，并很快帮我办好了借款手续。我用借到的570元周转金买了两头仔牛、两头小母

猪和鱼苗。七月份，我与另外四个农民合伙，办起了一个粉厂后，乐伯元同志又是传信息，又是联系销售，帮我们解决了关键问题。到十一月底止，我家除种好责任田外，已养猪七头，养牛四头，养鸡、鸭七十只，养蜂四笼，养鱼水面1.5亩。完成了全年各项征、购任务，实现收入9,378元。



最近，我向他谈到了今年的打算，他说：“你大胆搞，我们支持你。”并鼓励我说：“你去年搞了鸡、牛、猪、蜂、鱼五养，今年再办个糖、酒、粉、面、豆腐五坊。”乐同志的话倒是蛮润心的哩。我前思后想：要不是财政所帮忙，怎能这么快走上富路！

(章少雄 整理)

快形成了自己独特的一套技术工艺程序，在短时期内，生产的各项技术指标，一跃超过了同行业同类产品，达到国家部颁一级标准，被上级有关部门授予优质产品称号。现在，他们不仅能生产普通耐火砖，而且还能生产异型耐火砖。产品型号增加到732种，小的每块重一两二，大的最重达一吨。

抓商品信息，打开销路

要把产品优势变成商品优势，还必须靠信息引路。他们利用产品质量过得硬的优势，一方面派员四下联系业务，推销产品，另一方面还经常参加一些产品展销会，借以扩大影响。“货招天下客，客引信息来。”产品的优势和用户的信任自然而然地为他们做了大量的宣传工作，给他们带来冶金、化工、电力、玻璃以及各种工业锅炉所需耐火砖的技术信息和市场信息，使他们的耐火材料生产增添了生命力。在全地区名特产品展销会上，一次就有20多个用户订货2,000多吨。