



## ——黑河、绥芬河市开放生财纪实之四

本刊记者 刘凤桐 何杰平 本刊通讯员 曲 伟

多少年来,黑龙江省边境市县贫困落后,一个基本的原因,就是工业基础薄弱,产品质量低,生产成本低,经济效益差。随着沿边大门的敞开,为边境市县工业走出低谷提供了新的契机。黑河、绥芬河两市审时度势,借助开通边贸和旅游的机遇,大胆地在境内境外兴办合资联营企业,开始为过去不景气的工业企业注入活力,使一部分微利或亏损企业由财政的包袱转化为财源。

黑河、绥芬河两市从1989年开始,就陆续在境内兴办了一批中俄合资企业;从去年起又在原苏联一些国家中广泛寻求经济技术合作伙伴,在这些国家境内联合兴办以工业为主的合资企业,同时兼搞劳务输出、经济技术合作。目前黑河地区已经兴建合资企业15家(其中属黑河市的9家),其中在境外兴办的有7家,主要搞木材加工,如生产家具;食品工业,如豆制品系列加工、培植食用菌;以及开办中餐厅、绢花厂等。在境内的有8家,主要是搞建筑材料、矿山和农用机械以及啤酒生产。境外合资企业的产品完全就地销售,境内合资企业的产品也大部分销往国外。这些合资企业具有较强的互补互惠性,既适应了俄方经济结构调整的迫切需要,又开拓了我国富余产品和加工能力的国外市场;特别是合资企业多是原料和产品两头在外,经营风险较小。如,黑河经济贸易公司利用俄罗斯木材产量和消费需求大但加工能力低有利条件,与阿穆尔州科学联合体共同投资116万元(按人民币计),在布拉戈维申斯克市

兴建阿木黑木材加工厂,年加工木材22万立方米,每年可实现利税40万元。在我境内中俄合建的建筑金属模板厂,原料和产品全部由俄方供应和销售。黑河啤酒厂(与俄合资联营后叫金环啤酒有限公司)每年外销5000吨啤酒,为饱和了的啤酒市场扩展了新的领域。据黑河地区有关部门估计,这15家合资联营企业全部正常运转后,一年可以实现利税1500万元。

绥芬河市坚持“以贸带工”的方针,努力振兴工业,积极发展合资企业。去今两年,已批准合资、合作企业23家,合资金额约1亿元。

这几年,两市不少中俄合资联营企业取得了较好的经济效益。黑河市第二砖厂原来产品销售不畅,生产难以为继,看准了俄罗斯市场需求后,与俄方合资经营(即现在的友谊砖厂)。对方以大型采掘机、载重车、原煤和柴油作为资金投入,并负责包销大部分产品(每年2.5万块砖,10年合同)。合营后企业更新了设备,燃料充足,很快扩大了生产,使企业扭亏为盈,今年上半年已实现利润34万元。黑河市羽绒厂原是一个安排知识青年就业的乡镇企业,产品质量差,成本高,仅能维持保本微利。为将产品打入俄罗斯市场,他们先是与国内南方厂家联合,提高了产品质量;接着又投石问路,请市边贸公司代理对俄出口,产品受到了俄方市场欢迎;今年该厂与布拉戈维申斯克市工贸局的一家公司签订了合资加工服装的协议,合资额200万瑞士法郎,俄方以载重车和推土机等实物折价投入,并包销80%的产品。预计今明两年,企业实现

利润可达100万元以上。

据黑河地区有关部门介绍,本地区除黑河市的合资企业效益较好外,其他沿边县的合资企业效益也不错。原逊克啤酒厂,生产能力7000吨,但因全省啤酒市场饱和,近些年开工生产还达不到生产能力的30%,免税后每年仍亏损近60万元。1991年6月,啤酒厂与俄罗斯阿莫尔公司签订合资兴办“龙华啤酒有限公司”协议,俄方投资占公司注册资金的49%,且多用康拜因收割机、康巴斯载重汽车和拖拉机、化肥等支付,并负责包销70%的产品。合资联营为企业扩产增销创造了条件,当年就实现利税110万元。预计今年可超过200万元,成为黑河地区工业企业少数利税大户之一。

黑河市等地的中俄合资企业发展较快,得益于党和国家的改革开放政策和地方上开放搞活措施。边境市县兴办中俄合资企业一起步,就得到各级党委、政府和有关部门的重视和支持,享受了优惠的倾斜政策。今年5月,黑龙江省委、省政府又专门作出关于进一步扩大开放,加快发展外向型经济的决定,鼓励发展境外合作,特别是与独联体各国的合作,要求黑河等市与独联体相应地区或城市开展多种形式对口合作,允许黑河、绥芬河两市可审批中方投资额在100万美元以下不需国家和省综合平衡的非贸易性境外投资项目,兴办一批境外合资合作企业,并积极招商引资,努力为国外客商创造一个良好的投资环境。为支持中外合资经营,在财税政策方面给予了很大优惠。两市边境经济合作区外商投资的生产性企业所得税按24%的税率征收,经批准还可由财政退还缴纳税金的一部分(不得超过9%);出口产品产值达本企业产值50%以上的,实际交纳所得税税率高于10%以上的部分,也可以由当地财政返还给企业;外商新建的能源、交通、港口和技术密集型项目,企业所得税超过15%的部分,可由当地财政返还给企业。同时为鼓励到境外办合资企业,允许境外企业5年不交利润,5年后“缴2留8”。

下放权力,给予优惠,已经和正在为发展地

个

体

红

火

## 黑河、绥芬河市开放生财纪实之五

本刊记者

刘凤桐

何杰平

本刊通讯员

曲伟

沿边开放的政策,犹如一支巨大的彩笔,为边境地区抹上了富国富民的金边;犹如一种强大的推进器,推动了各行各业的繁荣。尤其是个体经济在沿边开放中异军突起,红红火火,已成为开放生财中的重要财源。

### 兴起的态势

黑河、绥芬河两市对外开放向纵深发展,边贸、民贸、旅游的开通与扩大,为两市个体经济的起步与繁荣提供了机遇,创造了条件。据两市工商管理部门提供的情况,1987年到1992年上半年,黑河市领取营业执照的个体从业人员,已由2102人增加到3699人,占黑河城镇人口的比重也由2.5%上升到5%。如果加上领取临时营业执照的个体旅店500多家和在俄罗斯商方工业蓄积后劲财源注入活力。而一些效益较好的合资企业又产生了示范效果,这对于振兴边境地方工业,发展外向型经济,无疑是个积极的促进。