

企业集团发展要 防止贪大图快

国家计委宏观经济研究所在1998年1月5日的《经济日报》上撰文指出，目前，一些企业集团和政府部门明确提出要在本世纪末、下一世纪初使一结企业（集团）进入世界500强，这种提法的可行性是有疑问的。

企业发展、扩张可以采取两种途径：一是内部扩张，通过资本积累，凭借自己的技术优势、资金优势和管理优势，向相关产品、相关产业发展。二是外部扩张，通过资产购并、重组，将别的企业拿过来。目前，不少企业集团、政府部门和地方政府认为第一种发展太慢，有的企业集团领导明确提出：照目前的发展速度，本集团三、五年乃至十几年都不大可能进入世界500强企业之列，因而强调第二种发展思路。有些企业集团进行大规模扩张，兼并过来许多没有什么优势的企业；有些地方政府和政府部门则实行“拉郎配”，或整行业建制地变成一个大公司、大集团。这样一来，确实可以在短期内把企业的销售额、资产规模“做”大，但企业（集团）的内涵如科技研究与开发水平、管理水平等等并没有发生实质性的变化。能进入世界500强固然很好，但这不是硬争过来的，譬如说，目前把所有的钢铁企业合并成一个公司就能进入500强排行榜，但这并不能改变我国钢铁工业结构不合理、产品技术含量低的局面。贪大图快凑“大个”

的做法很可能“欲速则不达”，反而把核心企业，把好企业拖垮，最后一死（破产）一片。韩国的企业集团已经有这样的先例。

江泽民总书记在十五大报告中提出发展“四跨”企业集团时，同时提到了一些前提条件，就是要以资本为纽带，通过市场形成，要建立面向市场的新产品开发和技术改造机制，等等。不具备这些前提条件，即使实现了“四跨”，可能也是泥足巨人，难以稳定地持续发展。



经济全球化的 负面影响

经济全球化是一把双刃剑，有许多正面影响，也有负面影响。其负面影响具体表现为：

（1）国际竞争加剧，国际投机增多，国际风险增加。经济全球化使生产要素流动更为无序，经济运行速

度加快，金融创新工具增多。这增加了各国政府实行宏观经济调控政策的难度，却为国际投机者在国际经济活动中，尤其在国际金融市场上兴风作浪提供了机会。发达国家由于信息技术等先进和跨国公司强大而处于国际竞争的主导地位，具有较强的风险回避能力，即使发生危机也可向其它国家，尤其向发展中国家转嫁，进而造成“强者全胜”的局面。而发展中国家却由于经济技术低下而处于国际竞争的被动地位，常常成为国际投机和国际风险的牺牲品；

（2）穷国和富国的差距将拉大。市场经济就是实力经济，其成果按实力（资本）分享。因此，参与经济全球化的各国，由于经济实力不同而所得相差悬殊。发达国家及其跨国公司受益最大，发展中国家，尤其是最不发达国家所得不多，可能更趋“边缘化”；

（3）冲击“国家主权”，冲击民族工业。经济全球化，本质上是跨越国界的无国界经济逐渐发展的过程。它要求国家减少干预，甚至交出部分经济决策权，由全球协调和仲裁机构去实行。尤其是随着经济全球化的深化，有些经济活动绕过国界直接进行，使某些国家的经济主权形同虚设。在此过程中，跨国公司的作用越来越大。这对发展中国家的民族工业无疑是巨大的冲击，一些弱小的发展中国家经济有被发达国家跨国公司控制的危险，一些经济发展较好的发展中国家经济也有可能由于偶发事件而陷入困境；

（4）更有利于发达国家利用信息技术和国际互联网络等手段向发展中国家输出其生活方式、价值观念、政治体制。

（摘自《经济管理》1998年第1期 作者：谈世中）