

喜看边境换人间

——广西边境建设大会战促进县域经济发展见闻

○ 本刊记者 石化龙

世纪之交，在广西壮族自治区党委、政府的决策下，一场作为实施国家西部大开发战略重大举措的“边境建设大会战”在我国南疆绵延上千公里的边境线上轰轰烈烈地展开。它举全区之力，耗两年之时，描绘出一幅兴边富民、强桂睦邻的壮丽蓝图。近日，记者沿中越边境线翻山越岭，走村入寨，途经东兴、防城、宁明、凭祥、龙州、大新、靖西、那坡，迂回千里。采访中，得知近几年边境8县（市、区）的国内生产总值每年都以8.5%—15.3%的幅度增长。边境县域经济乘势“起飞”了。

支柱产业强大了

边境8县（市、区）的经济，依托地理、资源、沿边等优势，形成各自的支柱产业，如东兴、凭祥两市的边贸、边境旅游产业，其他县的农业经济等。大会战期间，边境沿线人流、物流、信息流猛增，各县的支柱产业成为最大的受益者，其“量”和“质”都实现了飞跃。

靖西县是传统农业大县，在边境建设大会战中，该县充分利用获得的3亿多元资金改善基础设施的良机，以“南烟北桑，面上生姜”为

主，做大做强产业结构调整这篇文章，目前全县已形成了以烟、姜、果、茶、蔗为主导产业的农业综合开发格局，烤烟由1999年的1.03万担增加到2003年的6.03万担。2001年一跃成为全国农业生产十大（烤烟）标准化管理示范县之一，种植面积和产量连续两年位居全自治区第一。2003年全县生姜种植面积达4万亩，已成为全区重要的生姜生产基地。以农产品加工为主的乡镇企业在农村经济结构调整中发挥越来越大的作用，2003年第一季度，全县企业所得税收入达107.5万元，比2002年同期增长3倍，地税收入751.3万元，同比增长38.7%。

龙州县发挥独特的资源优势，在调整经济结构上做好“依山、傍水、靠边”三篇文章。“依山”：大力发展“山吞晃经济”，八角、茶叶、酸梅、山黄皮、乌榄果仁、光榔粉等特色经济作物面积达到7800公顷，产品远销全国各地，名声远扬。其中，山黄皮已发展到733公顷，年产生果12万公斤，成为“中国山黄皮之乡”，在2002年中国北京农业博览会上荣获名牌产品称号。“傍水”：利用境内江河众多，发展水产业，成为崇左市最大的网箱养鱼基地，全

年水产品产量8960吨，青竹鱼等名优产品大量销往南宁市场，供不应求。“靠边”：发挥水口国家一级口岸的优势，引来大批内地老板参与边境贸易。目前已将水口口岸建成广西最大的铁矿进口通道。记者在口岸看到，一座雄伟的大桥连接起了中越边境的中国水口口岸和越南的驮隆口岸，大桥仿佛就是一个繁忙的货运通道：一辆辆满载着山东苹果和东北土豆的汽车排着长队走出中国国门，而一辆辆满载锰矿和铁矿的汽车也长龙似地涌进中国境内。2003年上半年，该县进出口额完成1.3亿多元，同比增长115%。

边境贸易加快了

边境建设大会战中，素有中国“南大门”之称的凭祥市抓住建设大口岸、大通道的良好契机，进一步完善边贸点基础设施，促进全市的对外贸易健康发展，2001—2002年全市口岸对外贸易成交额完成82亿元，占全自治区口岸外贸成交额的1/4强，凭祥市也成为我国南部边境对越贸易最大的陆路口岸，边境贸易作为对外贸易的重要组成部分，已成为该市经济支柱产业。追求规范

与效率，是凭祥市构建口岸经济制度环境的一个基本要求。联检部门在这里对边境贸易和一般性贸易的进出口货物实行统一管理、统一检查、统一验放，执行“一条龙”服务的现场办公制度，转关运输做到“一次申报、一次查验、一次放行”以及“提前报验、提前报关、实货放行”的通关模式，大大加快了通关速度。连续几年贸易额占全国对越贸易总额20%以上的凭祥市友谊关，是我国最大的摩托车出口口岸。2002年从这里出口的国产摩托车达170多万辆，占全国摩托车出口量的90%以上。这些主要产自重庆的摩托车，沿着西南出海大通道，经由凭祥铁路或公路运往东南亚地区。

凭祥有个叫“弄尧”的边贸点，以前不过是一个小小的村庄，几十户村民生活困苦，靠种玉米杂粮度日。中越边境硝烟散尽后，被当地政府开辟为对越互市市场。这个名噪一时的边贸点四面环山，过去只有一条蜿蜒狭窄的山路与市区相连，过往的边贸货物靠的是肩挑人扛，严重地影响了交易量，成为边贸发展的“瓶颈”。大会战期间，边贸点和凭祥市之间修建了一条投资130多万元、总长4.1公里的三级公路。现在，边贸点每天车辆不断，一片繁忙。有了“坦途”，房地产也热了起来，边贸点新建的200多间商铺被租售一空，正发挥积极作用。商人们摩肩接踵，或站在店铺门口数着钞票，或与人讨价还价，挑夫们忙着搬运货物。

在凭祥设有的4个边民互市点中，如果说弄尧以人多货物种类齐全引人瞩目的话，那么，有着“中越国际商贸城”之称的浦寨边贸点，就更以其大批量贸易而叫世人关注了。记者来到这里，但见一块凹形的峡谷内，耸立着一幢幢新颖别致的高楼以及整齐划一的白墙红瓦商品房铺面，一排排中越双方的大卡车停

泊其间，货仓里的货物堆积如山。人们装物卸货，一片繁忙景象。在这里进行交易的有钢材、机电产品、纸张、糖类、面粉等，季节性的货物则以苹果、香蕉、芒果、荔枝、八角等居多。商贾来自四面八方，远自我国东北、京津、江浙，近自川渝、湘桂，以及越南等东南亚国家和地区，商人们南腔北调，以中文、越语讨价还价，人民币、越南盾交易频繁，成为一幕风景，为浦寨增添生色。

昔日金戈铁马的古战场，成了边疆人民安居乐业、播种幸福的金土地。拥有1020公里边境线的广西，2002年与越南的进出口贸易额接近4亿美元，而分布在广西边境上的友谊关、水口、东兴等11个口岸，已经成为中国通往越南乃至东南亚最重要的陆路交通通道。东兴市从陆路到越南河内只有356公里，水路到胡志明市仅820海里，被认为是中国与越南和东南亚联系最便捷的水陆门户和纽带。到目前，东兴已连续举办了六届中越商品交易会，今年的交易会吸引了东南亚各国和香港、广东等地的20多个代表团以及600多家工商、旅游大中企业，与会各方争相推介各自的企业以及招商引资项目。近年来，东兴与越南的边贸交易额每年均保持在20亿元左右，占广西边贸交易额的一半以上。

招商引资容易了

筑好巢才能引来凤凰，大会战的结果无异于为边境各县（市、区）分别建好了一个巢。会战刚开始，一些精明的商人就纷纷寻找各县（市、区）的优势“行当”，开办新企业，边境地区掀起了一轮投资热潮。记者每到一县，县乡干部都乐于谈起当地来了老板的事。

大新县把2002年确定为“项目和财源建设年”，注重抓好投资软环境建设，出台了招商引资优惠政

策，在电价、土地使用、项目审批等各方面给予优惠倾斜，2002年以来，共引进外资4550万元，较上年增长1.5倍，新建续建项目32个，总投资达8.5亿元，其中新开工总投资额在1000万元以上的项目9个，这在该县历史上是从来没有过的。2001年以来，先后有登高集团等客商投资1.2亿元开发两个水电项目，使该县水电站达到13个，年发电量达到1.6亿千瓦，极大地缓解了用电紧张状况。该县的锰矿储量1.3亿吨，居全国第一，用电难、行路难等问题解决后，极大增强了企业和投资者发展矿业信心，纷纷投资搞技改和扩大生产规模，仅私营企业新振锰业有限公司就已完成投资1500万元，还准备投3000万元将生产规模再扩大一倍。

龙州制药厂生产规模小，企业面临危机。2002年6月，总部设在南宁的方略公司以1600万元的价格收购该厂，在确保全厂近200名职工福利的情况下，对企业实行先进的生产管理。该厂的优势项目与方略公司雄厚的资金、先进的管理、得力的销售网络实现了成功的对接，企业焕发了勃勃生机。以前，药品销出几个月后，才能收回资金，现在是钱先到，货后发。购并第一年即实现产值1200万元，而以往“黄金时期”也只有500多万元。

同边境大企业合作，也是外地企业在边境“开疆拓土”的主要手段。龙州县3家糖厂历年共拖欠农民甘蔗款3000多万元。2001年6月，该县引进海南洋浦南华糖业有限公司对3家糖厂进行股份制改造，成立新的龙州南华糖业有限责任公司，由洋浦南华控股，并兑现了农民的全部甘蔗款。改制后的企业本着“实现持续发展，建造百年企业”的目标，企业管理出现了全新的局面，产量直线上升，产品质量也大为提高，市场前景看好。这又直接激发了

农民种蔗的积极性，全县的原料蔗达到126万吨，而大会战前，最好的年份也只有90万吨。

边境各县这样的事例很多。在凭祥，记者听说了浙江客商投资1.5亿元兴建浙江永康五金物流中心，以及春华酒精厂、夏石农贸市场等私人企业动辄投入几百万甚至上千万元的事……在以往的边境县域经济工作中，招商引资是个“瓶颈”，这两年实现了突破。尤为可喜的是，大会战期间引进的企业，许多都是与农民生产密切相关的龙头企业；这一个个“龙头”，必将带动240多万边民，实现经济腾飞梦！

农民收入增加了

边境经济之所以长期落后，农民收入不高，一个重要因素是农产品销售困难，农民发展生产的积极性受挫。宁明县60%的面积为山地，盛产松脂，松脂也是许多农民的主要经济来源。大会战前，加工松脂的企业需将产品运经南宁、梧州，在广州出口。由于成本高，企业降低了松脂收购价，直接影响了农民收入。沿边三级公路修通后，产品可在防城港出口，运费大减。于是，两位个体老板投资数百万元兴建的3家林化企业落户几个山区乡镇，大量向农民收购松脂，且将收购价由原来的每公斤1.4元提高到2.6元。满山的松树变成了“摇钱树”，光此一项，全县农民每年便人均增收近200元。

如果说，宁明县的林化企业帮农民做好了原有资源这篇文章的话，凭祥市夏石乳猪无害化处理厂便为当地农民增收开辟了一条新路子。大会战前，夏石人没有规模养猪的习惯，农民们零散养一两头，也难以赚钱。广东南海商人黎汉祥2001年投资520万元兴办该厂后，从外地引进猪种，利用凭祥市丰富的玉

米、木薯、红薯等青饲料饲养，并跟周边一些农民签订合同，由该厂提供猪种，并在规定的时间内统一回收加工，农民只需按要求喂养，目前已有几十户农民加盟，饲养规模达到3000多头，有一户人家便养了200多头。农民们只要勤快，一年算下来，经济效益很可观。

龙州县利用气候优势，打市场上的时间差开展冬种。如下冻镇213公顷的黄瓜以早熟质优赢得市场，吸引湖南、湖北、上海以及区内柳州、桂林等地老板前来收购，促进了当地农民增收。逐卜乡土地肥美，种黑皮果蔗具有独特的地理气候优势。过去路不好，果蔗滞销严重，贱卖到7、8分钱一斤也没人买，经常烂市。大会战后，乡乡通柏油路，果蔗一下子成了抢手货，而且种植规

模不断扩大，依靠科技种出的果蔗果味清甜，果体均匀，果皮柔脆，备受客商青睐，每到成熟季节，湖北、福建、河北等地客商云集产地抢购北运，每吨600元的价格比以前翻了10倍。下冻镇洞埠村是该县主要产粮区之一，农民收入增长缓慢。大会战后，宽阔平坦的沿边三级路从村中通过，村民们买来优良的蔗种，调出1500亩水田改种甘蔗，平均亩产达8吨多，取得了良好的经济效益，实现了“变粮为钱”。

采访结束，记者遥望千里边境，崇山峻岭中，蜿蜒的公路伸向远方；无数边民新村、国门学校、文化站、卫生院、乡镇办公大楼、干部住宅楼，在和平与宁静中伫立……蓝天青山作证——广西边境，实现了一个跨越世纪的飞跃！

(压题照片：本刊记者石化龙摄自沿边公路大新至硕龙段)

背景资料

2000年8月，广西壮族自治区党委、政府做出决定，用两年左右时间，集中全区一定的人力、物力和财力，在边境8个县(市、区)开展边境建设大会战，重点解决边境地区基础设施建设滞后问题，改善边民生产生活条件，努力办好24件实事。第一，就边防来说，要办好3件事：即从东兴市到那坡县沿边境全线修通三级边防公路；由边防公路到边防连队、边防检查站通三级路；到各边贸点通三级路。第二，每个县(市、区)要办好2件事：即县城通二级路并按规定标准和规模改建一所完全中学的校舍。第三，每个乡镇要办好9件事：即按《城镇普通中小学校建设标准》的基本指标和《农村中心学校建设标准》的近期指标为建设标准建设一所初中校舍；按照寄宿制要求建一所中心小学校舍；按初级卫生院标准建设一所卫生院用房；解决乡镇所在地的自来水问题；建设一个有一定规模的农贸交易市场；建设一个文化站场所；建设一个邮政所；实现县城到所有乡镇通柏油路；解决乡镇机关干部住房问题。第四，每个村委会要办好10件事：即村村通汽车、通电、通电话、通广播电视、解决人畜饮水问题、解决村委会办公用房问题、建一所寄宿制小学、建一个卫生室和一个计生服务室；将边民居住的茅草房改造为瓦房。