

题入手,加大对土地沟村桑蚕产业的扶持力度。他们从湖北省农科院桑蚕研究所请来了技术员,对农户进行技术培训和解答实际问题,财政局为该村购买了3000多元的养蚕实用书籍,便于农民在生产中遇到问题随时查阅。经过培训后的农民生产出来的蚕茧不仅鲜白油亮,而且产量大幅度提高,养蚕也由传统的春、夏两季扩展到春、夏、秋三季,解决了一系列技术难题,并协助该村与省农科院达成常年购种和免费指导的协议。

为解决桑蚕生产环节分散养殖,多头投入的生产成本增加问题,县财政局从1997年到2000年先后投入38万元,建成了20平方米的蚕卵孵化室,40平方米的催青室,6间480平方米的小蚕共育室,这些房间设备配套,功能齐全,并由有一定技术专长的人负责,小蚕共育到一定的期龄再分发到各农户喂养。这样农户购种的成本就降低了,蚕种孵化省事,小蚕共育、催青再也不需要各农户都操心。财政投入的这些扶贫资金让土地沟村的农民在生产过程中得到了实惠。

为解决鲜茧卖难问题,防止奸商在鲜茧收购季节杀价坑农,从2001年到2004年财政局先后从“国际农发基金小额信贷”中提供45万元的信贷资金,整合村级闲置资源筹资13万元,吸收民间入股资金15万元,建成了集技术培训、蚕沙枕加工、烘茧车间、成品车间为一体的二层综合楼;每到收购季节,财政局就会提供足够的周转资金,土地沟村按高于市场价格大量收购农户手中的蚕茧,解决了鲜茧卖难及价格偏低的问题。

2003年财政局从老区扶贫资金中调剂15万元,支持废品利用,发展循环经济。养蚕产生的大量蚕沙被倒掉十分可惜,经财政扶持有关专家采用先进的工艺配方,开发出了以蚕沙为主要原料的“桑绿”牌保健枕,每年可加工2000多对,在市场上十分走俏;养蚕时修剪下的桑条遍地都是,在多次

实验的基础上成功开发出以粉碎的桑条为主要原料的袋料香菇和木耳,每年产量达1吨多。

经过几年的财政集中扶持,为农民致富排忧解难,培育了主导产业,土

地沟村的桑蚕产业已进入良性发展阶段,辐射带动周边区域5000多农户,发展桑园1万多亩。●

(作者单位:湖北省郧县胡家营镇财政所) 责任编辑 陈素城

如何扩大县级政府 采购规模

赵长宝●

目前,县(市)级政府采购范围狭窄、项目单一、采购标的较小,难以形成规模效应,不能最大限度地降低采购成本;供应商也因为无利可图,参与的积极性不高,有时甚至出现没人投标的现象。而政府采购中心也对各部门各单位拟实施采购的项目、数量、质量、技术规格等心中无数,工作缺乏计划性,疲于应付,导致事倍功半,工作进展缓慢。扩大规模已成为县级政府采购工作的重点。笔者认为,县(市)级政府采购中心应正视自己所处的环境,积极探索能够扩大县(市)政府采购规模、促进工作开展的有效途径。

政府采购范围向乡镇延伸。将辖区内各乡镇的货物、工程及经常性服务项目采购纳入县(市)级统一办理,既可以扩大县(市)级政府采购的规模,又可以对乡镇财政支出情况实施有效的监督,使其逐步走向规范。

编制政府采购计划,规范采购批次。政府采购中心编制年度集中采购目录,定期由各行政事业部门填报政府采购计划,可以使政府采购中心对拟实施采购的项目做到心中有数,工作安排有计划,既可以在计划形成规模时实施采购,也可以实行横向联合采购或区域联购。

推行政府采购协议供货制度。对

经常性服务项目、通用性和涉及面广的商品采购,通过统一公开招标,定产品、定价格、定服务、定期限,并以文件形式将中标供应商的协议供货承诺书及相关内容告之各采购单位。单位采购时,可在文件规定的产品范围内选择满足自己需求的产品。避免重复招标采购、成本高、效率低等问题。

建立区域性政府采购市场。建立以省、市为轴心的区域性采购市场,实行“省级搭台,市级唱戏,市县上下联动,区域横向联合”的运行机制。可以发挥省、市政府采购机构在规范运作、信息技术等方面的优势,避免盲目采购、重复采购、多次采购所造成的重复作业和浪费现象;变零星为集中,变零散为规模。

建设横向联合采购模式。县(市)级政府采购中心之间加强协作,签订联合采购协议,将短期内难以形成规模的采购项目联合起来,形成规模,实行统一公开招标,发挥出采购的规模效应。

编制政府采购预算。在编制年度财政预算时,将政府采购预算单独列示,以便在财政资金充余,财力允许的时候,动用采购预算资金集中统一采购。●

(作者单位:江苏省淮安市楚州区财政局) 责任编辑 赵军