

为农民增收致富搭建金桥

■ 李志军 王玉林 席永东

近年来,内蒙古自治区赤峰市喀喇沁旗致力于培育发展各类农村合作经济组织,以促进农村经济的快速发展。截至目前,已发展农村合作经济组织126个(蔬菜生产加工专业合作社2个),农民经纪人4105人,其中有经纪人资格证书的210人,登记在册人数3240人,影响和带动1.46万户农民闯市场。合作经济组织和农民经纪人的经营范围涵盖各类农副产品,经营总收入达上亿元。以协会、农民经纪人为载体,农户与市场、企业的有效对接,提高了农民的组织化程度,创新了农村的经营体制,促进了农村生产力和生产关系的协调发展,展示出旺盛的生命力和发展潜力,为农民搭建起了一座增收致富的金桥。该旗的农村合作经济组织主要有以下四种模式:

一是龙头企业带动型。赤峰新杰果菜保鲜有限公司是一家专门从事蔬菜生产、保鲜、冷储、加工、包装、运输、销售的民营企业,现有500吨保鲜库8个,蔬菜加工车间1000平方米,主要生产冻干脱水蔬菜、速冻蔬菜、保鲜蔬菜等4万吨,年产值1500万元,实现利润600万元。企业采取“企业+协会+农户”的生产模式,带动周边地区发展蔬菜生产基地4万亩,已成为赤峰市最大的蔬菜加工企业和喀喇沁旗农产品加工业的品牌企业。食美秀食品有限公司是旗政府重点保护的农业产业化龙头企业之一。主要以种植出口日本用青首萝卜为主,采取统一品种、统一管理、统一收购的“三统一”原则和“企业+合作社+农户”的生产模式,发展保鲜加工用蔬

菜种植基地1万亩。年销售收入2500万元,创汇300万美元,实现利税400万元。

二是经纪人带动型。王爷府镇上瓦房村的蔬菜生产加工专业合作社有蔬菜销售经纪人25人,年联系销售蔬菜上百万吨,使王爷府镇生产的各类蔬菜销售范围已由旗内转向市区周边和山东、河北、北京等地,以上瓦房村为核心的蔬菜种植基地,已成为带动全旗辐射周边的蔬菜购销集散地。锦山镇的养鸡协会,由下岗职工张俊臣发起,90名协会会员实行供雏鸡——贷款——饲料——防疫——销售一条龙服务,蛋鸡养殖规模达到了7万只,每只平均纯收入20元,户均700只,纯收入达到1.4万元。养鸡户也由锦山镇发展到王爷府、美林、牛营子、小牛群等5个乡镇。

三是农民自发组织的互助协作型。离城区较近的乡镇,发挥优越的地理优势,以种植蔬菜为主,自产自销,就近批发,收入非常可观。如桥头湾子大自然蔬菜协会,154名会员共建蔬菜大棚251个,种植地膜蔬菜130多亩,协会通过了解市场行情、适销品种,掌握生产标准、产品要求,避免了盲目生产,年冷棚蔬菜亩收入达到6000多元,温室蔬菜亩收入达到1.2万元,全村仅蔬菜一项增加收入180万元,人均773元。

四是涉农部门扶持型。主要是由政府有关涉农部门牵头创办的农民专业合作组织。其特点是充分发挥涉农部门自身技术、人才和组织优势,利用专业大户的资金和销售网络等,带

动农民增收致富。牛营子镇中药材种植协会由镇农科站牵头创办,形成了一村带一品、一镇带一业的生产格局,推动了全镇中药材基地的发展,种植药材达到4万亩,协会的信息服务部与中国药材公司网站联网,及时向会员发布种植信息,减少了生产的盲目性。协会还建立了药材新品种试验田和科技示范园,不断引进新品种,推广新技术,提高了会员的种药水平。

西桥的养猪协会、十家的养羊协会、乃林的养牛协会等,狠抓了运行方式的规范化。本着为民、便民、利民的原则,在运行机制上着重做到了“五统一”,即统一技术,积极同科研技术部门建立业务联系,定期邀请专家、技术人员办班讲课;统一供种,建立了羊人工授精站,开展杂交生产;统一饲料配方,制定统一的饲料配方,对饲料原料进行统一订购,降低了原料成本;统一防疫程序,设立了兽医诊疗点,实行定期检查和疫情报告制度;统一对外销售,协会把主要精力放在了抓产品销售上,多方面收集信息,积极同贩运、屠宰加工企业建立联系,形成了稳定的销售渠道。

喀喇沁旗农村合作经济组织在市场经济中的地位和作用日益明显,在提高农民的组织化程度、实现小生产与大市场的对接、提高农民科技素质、促进农业产业结构调整 and 增强农民收入等方面发挥着积极作用,受到农民的普遍欢迎。

(作者单位:内蒙古自治区赤峰市喀喇沁旗财政局)

责任编辑 王文涛