旦手机丢失,存入的电子现金则无法追回,就如同丢失了一笔现金,因此对手机支付设置了充值上限。据专家介绍,未来通过内置网银安全级别的安全控件,以及远程技术锁定卡片、指纹识别等技术的研发应用,将能提升手机钱包的安全保障,防范交易风险。

(摘自《人民日报》)

# 投资 "不等于" 理财 保险是理财规划的基础

佚 名

投资与理财是一样的吗? 保险理财 专家指出,投资不等于理财,赚钱的能力和管理钱的能力是两种不同的能力,首先要改变自己的理财观念和理财逻辑,要明晰理财规划在人生中的重要性,明白自己的需求和目标,把自己的资产合理规划,根据自己的理财需求来做一个合理的资产配置。理财规划包括现金规划、消费与支出规划、风险管理与保险规划、产女教育规划、养老退休规划、投资规划、传承规划、税收规划等八大规划,而投资规划只是其中之一。

### 投资规划

投资规划也包括不动产、具体金融标的物的规划。从投资链上看,有产品的提供者,技术的提供者,媒体是属于信息的传导者。而我国的投资者一般参与投资链上的所有的投资,没有专业的机构给予他们指导,也没有进行专业的学习,这在投资领域是比较罕见的。

我国大部分投资者对整个投资轮廓 不清晰。举个例子,投资者手握一笔现 金,要去投资,可往往不懂得去寻找有逻 辑的专业建议,不懂得把投资标的物进 行分类,也不清晰自己未来的需求。投资 是要完成自己生活上或规划上的一些需求,所以不能把投资与其他需求分开。

## 保险规划

保险作为理财规划的基础部分,要

及早规划,一旦等要用到时再考虑,往往已经来不及了。从每个人出生开始,父母除了为孩子接种疫苗外,最重要的一件事情就是加入社保。由此可见,未雨绸缪很重要。在步入社会之前,个人的医疗保障都由社会或者学校帮忙规划,一旦毕业,个人就应该开始学会自我规划。因为毕业生承担的责任更重了,面对的风险也更多了,因此在进行职业规划的同时,也要开始学会规划自己的保障。

更为重要的是,年轻时投保,保费相对较低,体检一般也都没有什么问题。比如一个男性同样购买某定期保险,20年缴费期、10万元保额,20岁每年保费为1900元,而30岁则需2500元,如果是40岁则需3700元,50岁高达6700元。同样的保障,保费相差却很大。而且随着年龄增长以后,身体状况也大不如前,遭遇核保加费或者拒保的概率也会上升。

对于年轻人来说,趁早规划保险很重要,笔者在与年轻人沟通保险特别是健康保险时,他们往往不屑一顾,认为自己还年轻,实了保险也是浪费。其中有一部分年轻人还是月光族,甚至已是房货压身,因此总是借故没有闲钱而一再拒绝保险。其实,他们走入了两个误区。首先,年轻不等于不生病,疾病年轻化已是我们不得不面对的一个社会现实。其次,相对于年纪大的人,年轻人的确资历尚浅,收入有限,而恰恰由于这个原因,一旦罹患大病,年轻人的承受力也就更差。因此,更要依赖健康保险来转移健康风险。

#### 子女教育规划

市场上的教育规划方案主要有三类: 存款储蓄、投资理财和保险规划。储蓄, 是安全性最佳的教育规划,但收益较低、 抵御通货膨胀的能力较弱;投资理财, 如基金定投、股票投资等,收益相对高, 但风险也同样较高,可作为补充;保险 规划,有强制储蓄的作用,保证性强,并 有充足的保障功能。很难说哪种方式最 好,理想的情况,是综合考虑家庭财务状 况,以储蓄和保险为基础,配置一定的投资理财作为补充。

以上的三种教育规划方案中, 日益受到关注的是教育金的保险规划。教育金规划的基础不是收益, 而是稳定的家庭经济支柱。而保险最不可替代的功能就是即使家庭经济支柱不幸丧失缴费能力, 仍然能让教育规划延存, 让关爱延续。与此同时, 还可以为子女提供医疗补充、意外保障、重大疾病等诸多健康及人身保障, 呵护子女的健康成长; 保险强制储蓄的功能可让教育金真正落到实处, 专款专用。

(摘自金投网)

# 生肖鸡币升值潜力大

肖文舸

随着马年将近,有关十二生肖的收藏 品引起了不少收藏爱好者的热议和追捧。 其中最热门的莫过于生肖邮票和生肖纪念 币,特别是即将集齐全套的生肖纪念币。 十二生肖贺岁纪念币共有十二枚,哪一枚 升值潜力最大呢?

自2003年起中国人民银行开始发行第一枚贺岁羊年生肖流通纪念币,直径25mm,面额1元,此后每年发行一枚生肖币。生肖币以中国人民喜爱的题材,完美的设计,精湛的铸造工艺,珍稀的发行数量,以及良好的市场形象,正逐渐成为流通纪念币板块中的精品。

## 马年将至生肖币收官普涨

马年生肖纪念币发行后,十二生肖币就全部发行完,很多纪念币在经过一段时间的流通后在市场上的数量减少,供不应求。同时,纪念币投资者的队伍在扩大,需求量增加,也使纪念币价格上涨。收藏生肖套币会有多大的难度?其整套的存世量又和哪些生肖最为密切?哪个生肖才是收集到整套生肖币的关键所在?是"领头羊"、"幸运猪"还是"奥运鼠"?据了解,生肖纪念币从几年前价格只要十几



元,甚至几元,到目前贺岁纪念币的身价已经超过面值几十倍,甚至数百倍,升值潜力巨大。其中贺岁生肖系列币中的第一枚"羊",它是广大钱币爱好者争相收藏的重点品种,更是贺岁生肖系列纪念币之中不可代替的领头羊,现在市场价格达300多元。

#### 生肖鸡纪念币潜力大

每种生肖纪念币的升值潜力不一,投资单一生肖纪念币回报往往较为可观。 生肖纪念币的升值潜力主要由价格、发行量、发行时间、存世量等因素决定。综合来看,生肖鸡纪念币值得集藏爱好者关注。决定"鸡币"升值潜力的几大因素?

"鸡币"存世量少。第一,鸡币是十二 生肖中发行量最少的品种之一;第二,"鸡 币"的制作材质十分容易被氧化侵蚀(铜 锌合金,铜的比重偏高),外加流通纪念 币的币面容易在交易、流通中划伤,且"鸡 币"发行已超8年,已经成了存世量最少 的生肖纪念币品种;第三,"鸡币"发行在 2005年,当时加拿大举行的联合国气候 变化峰会曾经发表的一份报告称,2005 年很可能是历史上最炎热,风暴最为肆 虐的一年,同时也是干早最严重的一年, 这导致"鸡币"在运输以及保存等方面受 到了一定的障碍,完整品相的"鸡币"甚少。

"鸡币"价格偏低。根据一轮生肖邮票与生肖纪念币价格表,先从纵向对比来看,一轮生肖鸡邮票价格高达290元,

而"鸡币"价格仅为73元,相差近4倍; 再横向对比得出,在十二枚贺岁生肖纪念 币中,前六枚发行量均为1000万,而"鸡 币"价格最低,属于明显被低估的币种, 所以鸡币成了存世量最少的品种。因此鸡 币也成了能否收集整套生肖币的关键。

随着生肖流通纪念币逐渐被认识和兴起,一些有超前收藏意识的海内外收藏者,已经开始选择全套贺岁生肖纪念币作为投资品,价格也随之水涨船高,整套纪念币价格从2011年的380元、2012年的400元~680元、到2013年的700元~900元,走势强悍,一路飙升。从近期的市场走势上看,无论是收藏和投资的人数和销售的数量,都呈明显快速增加的态势。

(摘自《南方日报》)

# 你想不到的旅游保险

杨森

针对国内外旅游的保险产品非常多, 基本涵盖意外身故残疾、意外伤害医疗 等保险责任,以及行李丢失和紧急救援 等。随着保险行业的发展,针对不同旅 行路线的特色旅游险相继出现,很多有 针对性的保障内容值得关注。

#### 高原反应险

该类产品是专门针对前往西藏、青

海、云南、贵州甚至内蒙古的游客设计的,整个产品组合会在普通意外保障以及紧急救援责任之外,增加与高原反应有关的保障,包括因高原反应导致的身故、残疾,以及因高原反应发生的医疗费用。

具体什么是"高原反应",则会在保险条款中明确定义。比如某产品的条款中写道:高原反应指急性高原病,是人到达一定海拔高度后,身体为适应因海拔高度而造成的气压差、含氧量少、空气干燥等的变化而产生的自然生理反应。在空气稀薄的高原地区,即使身体强壮的游客也有可能产生高原反应,具有不确定性。近期某保险公司推出的高原反应险期限为15天,保费分为50元、100元两类,最高保额分别达到10万元和20万元,想去高原的朋友可以关注。

#### 高风险运动险

在大多數普通意外险中,类似跳伞、潜水、滑雪、攀岩这样的高风险运动都属于保险公司不赔的责任免除,一旦出现意外并不会获得赔偿。但现在已经有很多旅游险产品将这类高风险运动列入保障范围,包括身故、残疾以及医疗等。这种保障一般是可选的,投保人可以自行决定是否额外增加保障功能。所谓高风险运动也很多,除了潜水之外,一般还包括滑翔翼、探险活动、蹦极甚至特技表演等,涵盖范围很广,具体需要根据不同产品的条款解释。

需要注意的是,想要获得相关赔偿 也是有条件的。一般情况下,如果被保险 人参与职业性的体育活动或表演将被判 为责任免除,而当运动设有奖金或报酬 时也会如此,另外被保险人自行组织且 未签订运动合同的活动一般也不在保障 范围内。

#### 蜜月意外怀孕险

作为一种新颖的旅游险,蜜月意外 怀孕险很有特色。这种保险专门为因为 怀孕而导致蜜月旅行无法进行并产生旅 行费用损失的意外情况进行赔偿。需要