计出租月数/(按揭首期房款+保险费+ 契税+大修基金+家具等其他费用+累 计按揭款+累计物业管理费)=内部收益 率。上述公式以按揭为例;未考虑付息, 未考虑中介费支出;累计收益、投入均考 虑在投资期范围内。优点:内部收益率 法考虑了投资期内的所有投入与收益率 法考虑了投资期内的所有投入与收益率 全使用。内部收益率可以理解为存银行, 只不过我国银行利率按单利计算,而内 部收益率是按复利计算。不足:通过计 算内部收益率判断物业的投资价值,都 是以今天的数据为依据推断未来,而未 来租金的涨跌是个未知数。

4.简易国际评估法。公式:如果该物业的年收益率×15年=房产购进价,则认为该物业有所值。这是国际上专业的理财公司评估一处物业的投资价值的简单方法。

(摘自《投资与理财》)

银行短信提醒费悄悄吞钱

吴 辉

在"3.15"消费者维权论坛里,有不少网民反映,钱存银行越来越少,银行的短信通知费悄悄吞噬着卡里的钱。如福州的叶先生就在论坛留言:"我的钱存在银行,反而越存越少,存进去2200元,半年后只剩下2182.5元。"原来,叶先生的账户被扣了7个月的余额变动短信提醒费。

"您尾号为……的借记卡某月某日某时某分在 ATM 取款 500元"。类似这样的银行短信提醒服务,本来是挺贴心的。 当账户有资金变动时,客户都能收到一条银行发来的短信提醒,这不失为提高安全性的一个好办法。可是,这种方便贴心的服务,为什么还会遭到很多人的投诉? 业内人士表示,目前很多人虽然在享受着这项服务,但并不知道银行每月会扣取1到3元的费用。目前,农业银行规定在北 京地区办理短信提醒服务免费,而在其他省,比如江西,则按月收取 2.5元;建设银行短信提醒服务费在总行层面每月需交 5元,具体到各分支行会有下浮,1 到 5元不等;工商银行的5星级客户在柜台办理短信提醒,可享免费优惠,其他客户每月需交 2元。中国银行、交通银行、光大银行以及招商银行等暂时不收取短信提醒费,可免费使用。而中信银行普卡的短信提醒收费最高,为 3元/月。不过,中信银行金卡、白金卡的短信提醒服务免费。

从目前各银行的报价来看,短信提醒服务收费并不便宜。目前银行借记卡年费一般是10元/年,而如果客户订制一年的短信提醒服务,需要每年交12元至36元不等。说到收费,使用某银行短信提醒的梁女士最近正打算退打此项业务:"每个月我最多存款两次,所以仅能收到两条短信提醒。为这两条短信,我每月要交2元,算下来每条短信收费就是1元,感觉太贵了。"面对短信提醒收费是1元,感觉太贵了。"面对短信提醒收费是不是有点高的疑问,某银行工作人员告诉记者,这是银行规定,只能执行。每月交易次数少的客户可能觉得吃亏,但交易次数多的客户比较划算。

如果账户每月交易频繁,即便每月要和取几元的费用,但能换来心里踏实,对某些客户来说也是值得的。如果是不需要短信提醒服务的客户,就要赶快退订,否则账户的钱便会被白白"吞掉"。

(摘自新浪财经网)

天鹅和主人

李文武

传说天鹅临死前才唱歌。有人偶然 遇见市场上有天鹅出售,还听说这只天鹅 的歌声非常悦耳动听,便买了带回家。有 一天,他设宴请客,让天鹅在席间唱歌, 天鹅却始终没吭一声。后来,天鹅老了, 知道自己死到临头,这才为自己唱起了挽 歌。主人听到后说:"如果你真是除临死之外,其余别的时间都不肯唱歌,那么我就是太傻了,那天叫你唱歌时,就应该把你杀了。"现实中也是这样,许多人像故事中的天鹅一样不愿意自愿去做某些事,往往是在迫不得已时才勉强去做。

很多企业员工只有为了激励的东西才 会去辛勤工作。X 理论认为人是懒惰的, 要用监督与控制或者惩罚的手段,才能 使人主动工作。Y理论认为人是勤劳的, 不需要任何手段,都会积极主动工作。 Z理论可以说是Y理论与X理论的结合 体与统一体。员工们做事, 认为对自己有 就会去做。利益与情感,是驱使员工 们行动的东西。激励其实就是把利益与 情感揉合在一起的方法, 让员工们积极 主动工作。如果对员工们, 既没有利益, 又没有情感, 那么他们很多人是不会自愿 做事的。迫不得已做的事情, 都是因为压 力与威胁, 压力与威胁在某种程度上, 也 是一种动力源, 推动着员工的工作行为与 对工作的态度。员工们在利益与情感驱使 下工作,可以说是与Y理论相吻合。员工 在压力与威胁下工作, 可以说是与X理 论相吻合。管理员工, 既不能偏向于X理 论, 也不能偏向于Y理论。而应该用Z理 论。对于受过高等教育的员工、可以用Y 理论来管理, 给予的自由度要高些。对于 文化程度较低的, 可以用 X 理论来管理, 要加强控制与监督。Z理论重视团队合作 精神, 而不是个人的突出表现。用通才而 非专才。在培育员工方面, 向综合型与复 合型人才倾斜。员工的晋升方式是按部 就班, 而非突击提拔。企业需要员工们能 长期服务, 而非临时或短期服务。强调员 工们对企业要有归属感与责任感。参与 定理说明, 人人都会支持他亲自参与的 活动或创造的事物,参与是支持的前提, 只有亲力亲为的,人们才会心甘情愿地为 其操心。因此,对待消极心态的员工或不 愿意工作的员工, 可以让他们参与一些企 业活动,来调动其积极性。

(摘自慧聪网)