耀着智慧的光芒。这七大治穷妙方就是：“每赚进十个钱币，至多花掉九个”；“为你的开销做预算”；“让每一个铜板都能为你效力并不断生息”；“严守你的财富，让它免遭损失”；“真正拥有一个属于自己的家”；“为你老年时的生活和保护家人预先做好准备”；“培养你自身的赚钱能力，通过勤奋学习和努力，成为一名富有智慧的人”。仔细看来，巴比伦的这七大妙方与我们当前倡导的基金投资有异曲同工之妙。富国基金指出，基金投资的精髓也可以概括为七个方面：开源节流，手有余钱；精打细算，准备投资；寻求机会，积极投资；对抗通胀，长期投资；保障生活，安心投资；置业养老，尽早投资；不断学习，完善投资。正如巴比伦人所强调的，“尽管拥有金子的钱袋令人满足，但它只满足了一个守财奴吝啬的灵魂，此外便别无意义。”除了做好每月收支规划，为家庭资产配置做好准备外，不妨再将零用钱也积攒起来，每月做一笔基金定投，既有助于提高资金的使用效率，也有助于摊低投资成本。目前市场上基金品种众多，股票基金、债券基金、货币基金的特性各不相同，为投资布局提供了完备的选择；但做好投资一定要着眼长远，以不影响日常生活为前提。■

(摘自《上海证券报》)

掌握由穷变富的理财哲学

张雪奎

1. 将生活费用变成第一资本

一个人用100元买了50双拖鞋，拿到地摊上每双卖3元，一共得到了150元。另一个人很穷，每个月领取100元生活补贴，全部用来买大米和油盐。同样是100元，前一个100元通过经营增值了，成为资本。后一个100元在价值上没有任何改变，只不过是一笔生活费用。

理财哲学：渴望是人生最大的动力，只有对财富充满渴望，而且在投资过程

中享受到赚钱乐趣的人，才有可能将生活费用变成“第一资本”，同时，积累资本意识与经营资本的经验与技巧，获得最后的成功。

2. 最初几年困难最大

贫穷者要变成富人，最大的困难是最初几年。财智学中有一则财富定律：对于白手起家的人来说，如果挣第一个100万元花费了10年时间，那么，从100万元到1000万元，也许只需5年，再从1000万元到1亿元，只需要3年就足够了。因为你已有丰富的经验和启动的资金，就像汽车已经跑起来，速度已经加上去，只需轻轻踩下油门，车就会疾驶如飞。开头的5年可能是最艰苦的日子，接下来会越来越有趣，且越来越容易。

理财哲学：贫穷者不仅没有资本，更可悲的是没有资本意识，没有经营资本的经验与技巧。贫穷者的钱如不是资本，也就只能一直穷下去。

3. 贫穷者的财富只有大脑

人与人之间在智力和体力上的差异并不是想象的那么大，一件事这个人能做，另外的人也能做。只是做出的效果不一样，往往是一些细节的功夫，决定着完成的质量。很多投资说到底是一种赌博，赌的就是将来的收益大于现在的投入。投资是件风险极大的事，钱一旦投出去就由不得自己。贫穷者是个弱势群体，从来没把握过局势，很多时候连自己也不能支配，更不要说影响别人。贫穷者投资，缺的不仅仅是钱，更是行动的勇气、思想的智慧与财商的动机。

理财哲学：人与人之间最根本的差别不是高矮胖瘦，而是装着经营知识、理财性格与资本思想的大脑。

4. 知本向资本靠拢

贫穷者的发展难，起步难，坚持更难。可一件事情的成功，往往就在于最后一步。当基数积累到一定的时候，只需要跳一下格子，你就立地成佛了。这之前的一切都是铺垫，没有第一粒米，就没有后面的小车大车，这个过程是漫长的，也是

艰难的。但世界上聪明的人很多，有知识的人遍地都是，但真正能发大财的却很少，要把知识变为知本，只有和资本联姻才行。

理财哲学：富人靠资本生钱，贫穷者靠知本致富。以知本作为资本，赤手空拳打天下，可能是现代贫穷者们最后也最辉煌的梦想。但一个生活在底层的人，很难有俯瞰的眼光和轩昂的气度，贫穷者内心最缺乏的其实就是这种自信。■

(摘自总裁网)

找个好理由再进场

陆向东

一般投资者经常使用的进场理由包括：一是听到同事或朋友说最近在股市里赚了钱；二是看到某些专家或朋友分析说某某品种或市场已经超跌，会有反弹，甚至会向应有的价值回归；三是已经在这只股票上亏了很多钱，必须投入更多的资金赚回来；四是曾经在这只股票上面赚过很多钱，现在又到了当初买入时的价位。

如果促使你进场投资的理由在上述范围内，无疑表明在刚刚开始的时候你就已经将自己置身于一种低胜算的困境中，如果今后不做根本性改变的话，失败的经历将一再重复。

其一，当多数人都感觉在股市中赚钱很容易时，往往表明市场已经进入了高风险区域，如果连平时从不关心股市的人也都能经不住诱惑而开始进场了，更是表明推动市场上升的动能即将枯竭，市场趋势随时可能发生反转。其二，历史一再证明，是不是超跌或反弹，甚至是不是到了阶段性底部区域，这些问题都不是由哪个人或哪些人的主观愿望所决定的，准确猜测市场的底部连巴菲特、索罗斯等投资大师在内的人都难以做到。仅仅因为某些人说已经超跌，会有反弹，就贸然进场，你将会十分被动。第三，显而易见，