会计视角:

韩国反倾销调查问卷的分析

潘煜双

一、问题的提出

近年来,随着各国提起反倾销诉讼的日益加剧,韩国为保护本国贸易也频繁对外发起反倾销。1995年至2008年,韩国共对全球发起了108起反倾销调查,其中,排名靠前的WTO成员国为中国(23)、日本(14)、美国(13)、印度尼西亚(6),可以看出,韩国对我国发起的反倾销数量远超过其他国家。

韩国的反倾销调查问卷不但专业、复杂,而且内容纵横交错,互相印证,容不得一点差错。它要求企业在较短的时间内把所有文件做成财务报告而且还要翻译成英文和韩文各一份,要提交的数据不仅

涉及到生产、库存、销售的明细,还涉及到 内销和出口状况、企业的经营状况、财务 和生产成本等各个方面。可以想象,即便 是投入大量的人力、物力、财力,也难免出 错。一旦涉诉企业提交的数据不全,与调 查方计算成本的标准有出入,调查方便会 利用"可获得的最佳资料"来计算产品的正 常价值,这种"可获得的最佳资料"对涉诉企业来说是非常不利的。因此,清楚地了 解韩国反倾销调查问卷的具体内容,比如非 是其中所包含的会计方面的内容,比如韩 国调查问卷要求企业准备哪些会计资料、 怎样收集应诉会计资料、如何通过会计数 据来举证抗辩等,对于应诉韩国反倾销的 企业顺利通过应诉初级阶段至关重要。

薛国马场继进太阳坐结构

| 表1 | 韩国反倾销调查问卷结构 |
|-----------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| B:被诉企业的一般信息 (目的:判断企业是否具备 市场经济地位) | B-1公司名称和联系方法 B-2代理人 B-3公司结构和关联公司 B-4被调查产品的生产流程 B-5销售渠道 B-6销售过程 B-7通过国内关联公司的销售 B-8会计政策 B-9通过第三国的出口 B-10非关联供应商供应的被调查产品的销售 |
| C: 被调查产品介绍 | C-1出口产品的规格 C-2国内销售产品的规格 C-3出口及国内销售产品的比较 C-4被调查产品与韩国同类产品的比较 |
| D: 经营情况统计 | D-1销售金额 D-2总销售量及销售金额 D-3 生产业绩及生产能力 D-4 库存情况 |
| E: 对韩国出口的销售情况 (目的: 了解出口价格的计 算与调整) | E-1 对非关联公司的销售及调整 E-2 对关联公司的销售及调整 E-3 出口销售的调整 |
| F: 国内市场的销售情况 (目的: 了解正常价值的计 算与调整) | F-1对非关联公司的销售及调整 F-2公司的关联公司对非关联公司的销售 F-3国内销售的调整 |
| G:生产成本情况(目的: 了解生产成本和价格构成) | G-1 一般术语的解释(不需要被诉企业填答) G-2 关于生产成本的一般信息,包括生产流程和成本核算制度 及会计政策 G-3 生产成本与结构价值的计算方法 G-4 生产成本与结构价值计算表 |

二、韩国反倾销调查问卷的结构

韩国反倾销调查问卷主要由A、B、C、D、E、F、G、H及3个附表组成。其中A和H部分不需要被诉企业填答,A部分是问卷的提交说明和准备工作,H部分是对电子化信息的准备说明。B-G部分的结构见表1。

问卷的最后部分有问卷附录,包含 三部分内容:附录1要求回答对韩国的销售(主要针对结构出口价格),包括一般信息、购买价格、相关存货在韩国的再销售价格以及在韩国的进一步制造;附录2是术语表,该项内容不需要被诉企业填答;附录3是被诉企业及关联方的签名,要求其保证填答内容的正确性与完整性。

三、韩国反倾销调查问卷的会 计内容要求

在韩国反倾销调查问卷中,需要被诉 企业填答的是B至G部分,其中,用于指 定倾销行为和计算倾销幅度的关键会计 内容只有四部分,即B、E、F、G。

- 1. B部分:被诉企业的一般信息 问卷的B部分需要提供被诉企业的 一般信息,其涉及的会计内容如下:
- (1)销售渠道。在销售渠道部分需要 说明以下内容:对韩国出口的销售渠道以 及在国内的销售渠道;与公司交易的客户 性质,即与公司交易的客户是代理商、批 发商、零售商还是最终用户,公司是否通 过在韩国的关联公司销售被调查产品; 在出口和国内销售过程中,发生了哪些直 接费用;由于客户的不同,公司的定价是

否不同,有无折扣与回扣。这部分的信息主要是用于在相同贸易水平上进行价格调整。所谓相同的贸易水平,根据韩国反倾销法的解释,是指同一交易阶段(通常为工厂交易阶段)或者说是在出厂价的水平上进行价格调整,比如,当公司产品销售给批发商时,如果有折扣与回扣,在计算正常价值时应予以扣除;从出厂到韩国港口的海上运输费、从韩国港口到韩国批发商的运费也应从正常价值中扣除。

- (2) 销售过程。在销售过程这一部 分,要求被诉企业提供与销售交易有关的 证明材料,例如订单、订购确认书、发票、 装船、出口单据、销售合同等。另外,对 不同类型的合同(如长期买卖合同、短期 买卖合同),其被调查产品的销售量占韩 国市场销售量及国内市场销售量的比例有 何不同。这部分的信息对认定被诉企业 是否使用正确的日期作为销售日期有着重 要的作用。销售日期的确定事关该笔交易 是否包含在被调查期间内。韩国反倾销法 对销售日期没有明确的规定,但WTO《反 倾销协议》第2.4.1条的注释给出了销售日 期的定义,即销售之日通常为订立合同、 购买订单、确认订单或发票日期中任何-个可确定实质销售条件的日期。一般情况 下,韩国调查分析官员使用发票日期作为 假定的销售日,除非被诉企业能够提供。 人满意的证据证明其销售实质性条款是 建立在其他日期之上的。
- (3) 通过国内关联公司的销售。这一部分要求被诉企业提供与被调查产品交易相关的关联公司清单。了解该清单的目的在于,根据这些清单,查询每一笔具体的关联方交易,如果关联方交易的价格均小于非关联方价格的99.5%,那么该价格将不能视为是正常贸易中的价格。如果关联方价格是可比的,那么这个价格就可以包含在倾销幅度的分析中。
- (4)会计政策。在这一部分需要说明 以下问题:企业在法定会计期间所采用 的会计政策,企业所采用的会计政策是 否与本国公认的会计准则相一致;提供

近两年中英文版本的财务报表各一份,尽 可能提供审计师的名称和地址, 如果财务 报表未经审计, 那么未经审计的理由是什 么;简要描述一些法定的财务要求,比如 用何种语言、币种,必须保存的重要合同、 协议、董事会记录、财务报表和审计记录 有哪些;简要说明企业账务处理的基本 做法和财务操作方法; 简要描述企业固 定资产和无形资产的折旧方式,并列明这 些资产的原值和账面价值,解释这些资产 的获取途径,是购买、转手还是接受捐赠 等;企业是否得益于特殊的贷款和补贴 扶持;采用何种汇率,其依据是什么等。 这部分是用于判定企业是否具备市场经 ≥ 济地位。韩国反倾销法中对市场经济地位 没有详细的规定,只是将"国家控制经济、 市场经济体系尚未建立的国家"认定为非 市场经济国家。其反倾销调查问卷中的这 部分内容实质上是参考了欧盟关于市场 经济地位的会计标准

- 2. E部分: 对韩国出口的销售情况
- (1) 应提交的材料。问卷E部分需要企业提供对輔出口的销售情况,主要用于调查方计算出口价格。该部分需提交5个交档,文档的内容用表格来表示,分别为。①EXSALENR文档,该文档应提供对非关联公司的出口销售及与此相关的每笔交易调整要素资料。②EXCUSTNR文档,该文档应介绍非关联公司的资料。③EXCRED文档,该文档应提供被诉公司对关联公司及非关联公司开立的所有与冲抵应收账款传票相关的资料。④EXSALERL文档,该文档应提供对关联公司的销售及与此相关的每笔交易调整要素资料。⑤EXCUSTRL文档,该文档应提供关联公司资料。
- (2) 所涉及的会计内容。上述五个文档涉及的会计内容主要为出口价格调整提供依据,与出口价格调整相关的事项为:对韩国国内非关联公司的直接销售及出口价格调整;对韩国国内关联公司的销售情况及出口价格调整。如果被调查产品是销售给韩国国内的关联公司,应使用推算的

出口价格, 此时涉及的调整因素比较多。

(3) 对出口价格的具体调整方法。根据韩国反倾销调查问卷E部分EXSALENR和EXSALERL文档的内容,以及韩国有关反倾销法的规定,出口价格的计算调整过程可列示如下:

当进口商与出口商不存在关联关系时,出口价格(出厂价水平)=单位产品销售价格(出口售价) — 折扣与回扣(数量折扣、其他折扣、回扣)— 运费、保险费、装卸费、辅助费(包括出口国内陆运费、国际运费、韩国内陆运费、保险费、货物手续费、装船费、附带费用)+ 包装费—间接税(关税、消费税、营业税、增值税等)+出口退税。

当进口商与出口商存在关联关系时, 采用推算出口价格,推算出口价格(出厂价水平)=单位产品销售价格(产品第一次转售给独立购买方的价格) — 折扣与回扣— 运费、保险费、装卸费、辅助费+包装费— 间接税+ 出口退税— 进口商销售费用(信用费用、质量保证费用、技术支持与服务费用、佣金) — 进口商利润。

- 3. F部分: 国内市场的销售情况
- (1) 应提交的材料。问卷F部分主要 用于计算正常价值,应提交如下材料: ① DMSALEUR 文档, 该文档应提供公 司直接销售给国内非关联公司的每笔交 易资料及其调整项目。② DMCUSTUR 文档, 该文档应提供与国内销售相关的 非关联公司资料。③DMCREDUR文 档,该文档应提供与国内销售相关的非关 联公司所有冲抵应收账款传票相关的资 料。④ DMSALERL文档,该文档应提 供公司的国内关联公司销售给国内非关 联公司的每笔交易资料及调整项目。⑤ DMCUSTRL文档, 该文档所要求填列的 科目同EXCUSTNR文档, 但内容是针对 国内销售的。⑥ DMCREDRL文档,该文 档应提供与国内关联公司所有冲抵应收 账款传票相关的资料。
- (2) 所涉及的会计内容。上述文档 所涉及的会计内容为:公司直接将产品

销售给非关联公司时正常价值的调整,以及公司的关联公司将产品销售给非关联公司时正常价值的调整。与调整事项相关的内容主要包含在DMSALEUR和DMSALERL文档中。

(3)对正常价值的具体调整方法。根据韩国反倾销调查问卷F部分DMSALEUR和DMSALERL文档的内容,以及韩国有关反倾销法的规定,正常价值的计算调整过程可列示如下:正常价值(出厂价水平)=单位产品销售价格(国内售价)—折扣与回扣+包装费一运费、保险费、装卸费及辅助费用一组装费一运费、保险费、装卸费及辅助费用一场支持与服务费用、质量保证费用、方量保证费用、质量保证费用、方差异(基于两个贸易环节之间的价格差异进行调整)—物理特性差异(国内销售产品可变生产成本一出口产品的可变生产成本)—间接税。

4. G部分: 生产成本情况

问卷G部分用来了解被诉企业的生产成本和结构价值。该生产成本是指企业在国内市场销售的被调查产品的加权平均生产成本,除非有韩国贸易委员会的特殊要求,企业必须提供所有产品在国内市场的生产成本信息。韩国贸易委员会将会比较生产成本与国内销售价格,以此来确定以这些价格的销售能否作为计算正常价值的基础,如果不能,则使用结构价值。结构价值是指在韩国市场销售的被调查产品的加权平均成本加利润。

(1) 应提交的材料。包括:① DMCOP 表格,该表格用来介绍国内销售生产成本的计算明细,包含以下项目:型号、产品编码、销售数量、生产量、材料费用、人工费用、间接制造费用、总制造成本、销售费用、一般管理费用及其他费用、利息费用、研究开发费用、总生产成本、单位生产成本。② EXCV表格,该表格用来计算对韩国出口产品的结构价格,包含以下项目:型号、产品编码、国内销售数量、材料费用、人工费用、间接制造费用、总制造成本、销售费用、一

般管理费用及其他费用、利息费用、研究 开发费用、总生产成本、利润。

(2) 所涉及的会计内容。①成本核算 制度及会计政策。在该部分应说明公司 在正常的成本核算制度及通常情况下,为 记录生产被调查产品而发生的成本所运 用的分类、归集、分摊和记录方法。②生 产成本及结构价格。一是为计算单位生 产成本及结构价格应说明公司所使用的 调查期的成本及财务会计记录;二是提 供调查期国内市场和韩国市场销售数量 最大的材料费用、人工费用、制造费用等; 三是提供销售及一般管理费用分摊比例 的计算方法;四是提供财务费用的分配 比例的计算方法; 五是提供销往国内、韩 国和其他国家产品的利润率, 以及同行业 的平均利润率。③公司计算的成本与倾 销调查报告的成本之间有差异时, 应说明 理由。④调查期间使用-产产品时,应报告按型号计算的所有设备 的加权平均生产 成本,并提供按产品编 码计算的生产成本与 结构价格加权平均 值的明细

四、提交问券材料的技巧

经笔者实地调研以及与被调查企业 相关专家沟通后认为, 问卷材料的提交和 填报还有一定的技巧性:一是应尽可能多 地提交相关材料。因为调查期限有限,提 交的材料越多调查官就越不可能看完, 而 且提交的材料尽量不要留空格, 留空格容 易引起调查官的注意。二是关注原材料价 格。企业交易如果涉及关联方,应尽可能 说明关联交易的价格是公允的,并提供充 分的数据资料来证明价格的公允性。一旦 提供的资料不足以证明材料的价格是公 ▲ 允的,韩国调查方将以一个较高的原材料 价格为依据来计算产品成本。三是问卷所 反映的内容要保持前后一致, 不能相互矛 盾,以提高证据的有效性。此外还需注意 的是, 出口商的答恭要能够跟进口商的答 卷协调起来,不能有较大出入;问卷上所 填写的内容需要提供有效文件和法令佐 证时,应能与其相协调。■

> (作者单位:嘉兴学院) 责任编辑 刘黎静

●简讯

中注协在京召开会计师事务所多元化经营座谈会

不久前,中注协在北京组织召开会计师事务所多元化经营座谈会,财政部副部长 王军出席会议并发表讲话,部分地方协会秘书长、有关专家学者和在京部分大型事 务所负责人等50余人出席座谈会。

王军指出,注册会计师行业深入实施做强做大战略,推动事务所多元化经营发展,应着力做到以下几点:一是要深入、细致、全面、科学地研究多元化经营的必要性和可行性。二是要努力探索推动多元化经营的路径和突破口,明确实现多元化经营事务所本身要解决哪些问题,政策法规制度有哪些局限,行业内外方方面面的关系如何协调。三是要解放思想,大胆创新,深入实施行业做强做大战略。要把注册会计师行业作为一种新兴产业、作为现代服务业的重要组成部分来打造,要把会计师事务所作为提供专业服务的综合平台来打造,要把支持行业多元化发展、提供相关政策服务作为深化做强做大战略、开展创先争优活动和加强协会建设的工作目标来打造。

与会专家、代表分别从法理、政策法律、行业实践等角度探讨了会计师事务所 多元化经营的体制和机制问题,介绍了一些成功做法和思路,并对解决当前实践中的 困难和问题提出了意见和建议。

(本刊记者)